



مجلة البحوث المحاسبية

[/https://abj.journals.ekb.eg](https://abj.journals.ekb.eg)

كلية التجارة – جامعة طنطا

العدد : الرابع

ديسمبر 2023



جامعة طنطا
كلية التجارة
قسم المحاسبة

ملاح بيئة نظرية القيود ودورها في تطوير نموذج تخطيط الربحية مع

دراسة حالة

مقدم من الباحثة

آلاء يوسف عبد القادر محمد عفيفي

معيدة بقسم المحاسبة – كلية التجارة – جامعة طنطا

alaa.afify@commerce.tanta.edu.eg

٠٢٠١٠٠٩٤٤٩٤٩٥

التخصص العام: محاسبة

التخصص الدقيق: محاسبة إدارية

**Features Of The Theory Of Constraints Environment And Its Role In
Developing A Profitability Planning Model With A Case Study
Alaa Youssef Abd Elkader Mohammed Afifi**

Department accounting – faculty of commerce - Tanta University

General Specialty: Accounting

Exact specialization: Management Accounting

تحت إشراف

الأستاذ الدكتور

هانئ أحمد حسن محاريق

أستاذ التكاليف والمحاسبة الإدارية

كلية التجارة – جامعة طنطا

الأستاذ الدكتور

سعيد محمود الهلباوي

أستاذ التكاليف والمحاسبة الإدارية

كلية التجارة – جامعة طنطا

٢٠٢٣

ملاح بيئة نظرية القيود ودورها في تطوير نموذج تخطيط الربحية (دراسة حالة)

مستخلص البحث

الهدف الرئيسي للبحث: في تحديد وحصر العناصر والعوامل المؤثرة في تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح ، والتوسع في تطوير النموذج التقليدي ليشمل دراسة اثر وجود نقاط اختناق على المتغيرات الأساسية لتحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح وعدم التقييد بالافتراضات الأساسية الخاصة به وذلك بإسقاط فرضية ان الموارد متاحة وغير محدودة وبالتالي نأخذ في الاعتبار الطاقة الإنتاجية المتاحة للعمليات التشغيلية مع المحافظة في نفس الوقت على الجانب الكبير من البساطة التي يمتاز بها هذا النموذج وبالشكل الذي يساهم به هذا التطوير في توفير معلومات مفيدة للإدارة.

المنهجية: وتوصلت الباحثة الى تحديد إطار ملائم لتخطيط الربحية في ضوء بيئة نظرية القيود من خلال استخدام المدخل البنائي ، كما قامت الباحثة بإجراء دراسة حالة على شركة طنطا للزيوت و انتاج وتعبئة المياه الطبيعية اعتمدت فيها على المقابلات الشخصية واستخدام قائمة الاستقصاء لجمع المعلومات اللازمة للدراسة ، كما طورت الباحثة في دراسة الحالة نموذج القياس المرجح Scoring Model الى مستوى اعلى متعدد الأهداف اطلقت عليه النموذج المتعدد للقياس المرجح Multi Scoring Model وذلك من خلال جمع البيانات الملائمة لفهم المشكلة القرارية وكذلك المعلومات عن البدائل المتاحة امام متخذ القرار لحل تلك المشكلة ، ثم بعد ذلك المفاضلة بين هذه البدائل اعتمادا على مجموعتان من المعايير تم تحديدها تبعا لاختلاف الهدف الأساسي ، ومن ثم الوصول الى درجتان كليتان لكل بديل ، تشير كل درجة منهم الى مدى مساهمة هذا البديل في تحقيق المعايير المحددة في ضوء كل هدف .

نتائج الدراسة: يتضح لمتخذ القرار عند المفاضلة لإعطاء اولوية لإنتاج احدى منتجات عملية عصر بذرة القطن سيفضل انتاج المنتج الأول: زيت الطعام المحلي "زمزم" حيث انه يحقق الهدفان مجتمعان في ضوء بيئة نظرية القيود، وهذا يعني امكانية الاعتماد على هذا البديل في تحقيق هدف نظرية القيود المتمثل في تعظيم معدل علئد العمليات للداخلية لتحقيق اهداف التحسين المستمر وبذلك نكون قد تحققنا من امكانية تطبيق الإطار المقترح في حل المشكلات القرارية ذات المعايير المتعددة التي قد تواجه مصنع طنطا-للزيوت والصابون.

الكلمات الأساسية: نظرية القيود، تخطيط الربحية، التشكيلة المثلى للمنتجات، القيود، نقاط الاختناق، معدل توليد الأموال، تحليل العلاقة بين التكاليف والقيود والأرباح (CCP Analysis) ، المنهج البنائي، نموذج القياس المرجح

Abstract

The main objective of this research is to identify and limit the elements and factors influencing in costs- volume- profits analysis , and to expand the development of the traditional model to include the study of the impact of the existence of bottleneck points on the basic variables of costs- volume- profits analysis and not to be restricted by its basic assumptions by dropping the hypothesis that resources It is available and unlimited, and therefore we take into account the production capacity available for operational processes while maintaining at the same time the great aspect of simplicity that characterizes this model and the way in which this development contributes to providing useful information for management.

Methodology: The researcher reached to define an appropriate framework for profitability planning under the theory of constraints environment, through the use of the constructive approach, the researcher also conducted a case study on the Tanta Company for Oils and Natural Water Production and Bottling.

The researcher in the case study also developed the Scoring Model to a higher multi-objective level, which she called "The Multi Scoring Model "by collecting appropriate data to understand the decision-making problem, as well as information about the alternatives available to the decision-maker to solve that problem, and then making a comparison between these alternatives based on two sets of criteria that were determined according to the difference in the primary goal, and then reaching two degrees. Two score for each alternative, each of which indicates the extent to which this alternative contributes to achieving the specified criteria under of each objective (goal).

The results of the study: It becomes clear to the decision maker that when making a comparison to give priority to the production of one of the products of the cottonseed pressing process, he will prefer to

produce the first product: the local edible oil “Zamzam”, as it achieves both goals combined under the Theory of Constraints environment. This means the possibility of relying on this alternative in achieving the goal of the Theory of Constraints. In maximizing the throughput rate of internal operations to achieve continuous improvement goals, we have thus verified the possibility of applying the proposed framework in solving multi-criteria decision-making problems that may face the Tanta Oil and Soap Factory.

Keywords: Theory of Constraints, Profit Planning, Optimal Product Mix, Constraints, Bottlenecks, Rate of Money Generation, Cost - Constraints – Profit Analysis (CCP), Constructive Approach, Scoring Model.

يعتبر تحقيق الكفاءة والفعالية في اداء مختلف الأعمال احد الأهداف الأساسية لأي منشأة تسعى الى تحقيق الأرباح والتطور بصورة مستمرة ، وللوصول الى ذلك عليها اولاً بالتخطيط وتقويم الأداء اولاً بأول حيث ان جزء هام من عملية التخطيط المالي تتعلق بتخطيط الأرباح والعمل على زيادتها والمحافظة على استقرارها ، فإذا ارادت منشأة ان تطرح في السوق سلعة جديدة او سلعة محسنة او تضيف خط جديد الى خطوط الانتاج او ان تقوم بإنشاء وحدة انتاجية جديدة فإنه سوف يترتب على هذه العملية (تكاليف رأسمالية او تشغيلية) اضافية كما سينتج عنها إيرادات اضافية ، ولعله من الضروري قبل عملية التوسع التحقق من جدواها وذلك بتقدير الحد الأدنى من الإنتاج والمبيعات اللازم لتغطية التكاليف على الأقل ومقارنة ذلك بحجم الطلب المتوقع في السوق ، وعليه فان تخطيط الربحية هو عبارة عن مجموعة الخطوات المتبعة من قبل المنشأة للوصول إلى مستويات الربحية المخطط لها الأمر الذي يتطلب تخطيط الإيرادات والذي يكون الاساس فيها تحديد المبيعات المطلوبة لتحقيق رقم ربح مستهدف وتخطيط التكاليف والاساس فيها دراسة العلاقة التبادلية التعويضية

Trade-off b/w fixed and variable costs ، إذا التخطيط وتقويم الأداء عمليتان متلازمتان في أي منشأة تسعى للوصول الى مبتغاها واستغلال مواردها بأفضل الطرق ويحتاج ذلك الى دراسة العلاقة بين الربح من ناحية والعوامل الأساسية التي تؤثر فيه من ناحية اخرى، وتتمثل هذه العوامل في حجم النشاط وسعر البيع والتكاليف بصورة عامة وهو ما يطلق عليه بتحليل العلاقة بين

(التكاليف / الحجم / الارباح) C.V.P Analysis

وتعتبر طريقة التحليل الحدي او تحليل التعادل لحد الأجزاء الهلمة في تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح) فهو من الطرق او الأساليب المحاسبية التقليدية التي تستخدم في مساعدة الإدارة في تخطيط الربح و المبيعات وتقييم المشروعات الجديدة خاصة مشروعات زيادة او خفض حجم الإنتاج او زيادة وخفض احجام المبيعات ، وتحديد مناطق

البيع وتقييم نشاط الإدارات المختلفة وتحديد اسعار البيع في اوقات الكساد وخلاف ذلك من المشاكل والقرارات التي تعتمد الإدارة في حلها على البيانات المحاسبية المختلفة. (الهامي، ١٩٧٥، ص ٣١٤)

وتستند فكرة تحليل التعادل الى ان الارباح لا تنشأ من خلال انتاج السلع فقط ولا من خلال بيع عدد من السلع بعد الاخرى الامر الذي تفرضه القواعد المحاسبية في هذا المجال بل لابد من بيع حجم معين من السلع تكفي حصيلة بيعها لتغطية مصروفات المبيعات والأعباء الدورية الثابتة أي ان الحجم هو العامل الحاسم.

ولكن اتسمت نهاية القرن العشرين وبداية القرن الحادي والعشرين بالتقدم السريع والمستمر في المجال التكنولوجي، فلا شك ان منشآت الأعمال في الوقت الحالي تعمل في ظل ديناميكية سريعة التغير حيث شملت هذه التغيرات البيئة الصناعية والإدارية على حد سواء، وتتمثل بعض هذه التغيرات في الانتشار الواسع لنظم التصنيع المتقدمة كما انعكست هذه التغيرات على نظم وسياسات الإدارة وتبنيها لسياسات ونظم ادارية حديثة الأمر الذي ساهم بدوره في ظهور نظرية القيود "Theory of Constraints" كواحدة من الفلسفات الإدارية الحديثة التي تسعى الى تعظيم ربحية المنشأة من خلال زيادة الانتفاع من الموارد المتاحة وإنتاج منتجات مطابقة للمواصفات مع الحفاظ على استمرار تدفق الإنتاج في الخطوط الإنتاجية وازاله جميع العوائق والمحددات التي تعترض هذا التدفق، فهي فلسفه حديثة في مجال التنظيمات الصناعية التي تنادي الى تعظيم المخرجات من خلال تحديد المزيج الإنتاجي الأمثل في ظل تخصيص الموارد والتي تعمل بدورها على زيادة عائد المساهمة للمنتج خلال فتره زمنية معينه وبالتالي زيادة الربحية من خلال الأخذ بنظر الاعتبار القيود والمحددات التي تواجه الوحدة الاقتصادية والتي تحول دون زيادة المخرجات وكذلك بيان مدى تأثير كمية هذه المخرجات بالقيود والمحددات .

الامر الذي جعلنا نستنتج ان هناك ملامح لبيئة هذه النظرية لا تتأقلم مع تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح) الذي لا يأخذ في اعتباره هذه الاختناقات والعوائق، الامر الذي تطلب اعاده النظر في تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الأرباح) حتى يتلاءم

مع بيئة نظرية القيود لأغراض تخطيط الربح ، والسؤال الذي يفرض نفسه هل تخطيط الربحية يتطلب دراسة العلاقة بين التكاليف وبين الحجم عن طريق الفصل بين التكاليف المتغيرة والثابتة ؟ ام ان هناك منهج اخر لدراسة تخطيط الربحية تفرضه بيئة نظرية القيود TOC ؟

ولعل الإجابة على هذا السؤال في ان تخطيط الربحية في ضوء نظرية القيود TOC يستند الى انسياب العملية الانتاجية أي التدفق " Flow " (كمية الاموال التي يتم تدفقها وكذلك سرعة للتدفق) والعائق لماد تحقيق ذلك هو وجود نقاط الاختناق bottleneck ولذلك فان التعلم مع العلاقة بين التكاليف والحجم Cost-volume relationship لا يتلاءم مع بيئة TOC وبالتالي لابد من الوصول الى مدخل جديد يعمل على تحليل العلاقة بين (التكاليف / القيود / الأرباح).

الإطار العام للبحث

٢-١. مشكلة البحث

تعمل معظم الشركات في وقتنا الحاضر في ظل ظروف تنافسية شديدة وهذا ما يتطلب بذل الجهود والسعي المتواصل من قبل ادارات الشركات في تبني الأساليب العلمية في ادارة العمليات الإنتاجية لتقليل التكاليف والالتزام بمواعيد التسليم والمرونة في استخدام الموارد المتاحة اضافة الى الجودة باعتبارها مزايا تنافسية تمكن الشركات من الحفاظ على حصتها في السوق على اقل تقدير وبالتالي ضمان استمراريتها في بيئة الاعمال ،وتؤكد الدراسات والبحوث المختلفة التي تناولت نظرية القيود الى ان الشركات التي اعتمدتها كمنهج عمل قد حققت منافع وفوائد كثيرة من جراء التخلص من كل المعوقات التي تواجه العملية الانتاجية لرفع الاستخدام وكفاءة النظام الإنتاجي ككل .

وبناء على رأي جولدرات بأن (Time is money) تعتبر نظرية القيود ان الوقت هو مورد في غاية الأهمية للشركة لتوليد الأموال في الوقت الحالي و كذلك في المستقبل فنجد ان نظرية القيود تعتمد في تحديد نقطة الاختناق الأساسية Major bottleneck على

المقارنة بين الوقت الازم لتلبية الطلب لكل عملية Time required to satisfy demand Available time as to each process و الوقت المتاح لهذه العملية as to each process ، فإذا كان الوقت الازم لتلبية الطلب للعملية اكبر من الوقت المتاح لها ففي هذه الحالة توجد نقطة اختناق اما اذا كان العكس فلا توجد نقطة اختناق ، ولكن في ضوء مدخل تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الأرباح) التقليدي نجد انه لم يأخذ في الاعتبار ندرة الموارد بل انه يفترض العكس وهو الوفرة غير المحدودة للمورد ، وبما ان نظرية القيود تستند الى انسياب العملية الإنتاجية اي التدفق Flow بالتالي لابد ان يكون هناك توازن لتدفق الإنتاج مع الطلب وليس توازن طاقة موارد المصنع مع الطلب على تلك الموارد وذلك لأن كل مورد في المصنع له طاقة تختلف عن المورد الأخر فبعض الموارد كالعمال والآت قد تختلف سرعتها في الإنتاج في الساعة عن بعضها البعض ، لذا نجد ان الموارد في ضوء نظرية القيود لا تعمل بصورة مستقلة ولكنها تعمل في صورة مترابطة مع الموارد الأخرى خلال تدفق الإنتاج ، فنظرية القيود تعتبر ان المنشأة مورد واحد كبير لتدفق الأموال وبالتالي يعمل النظام ككل بأقصى قدر من الكفاءة وهو ما يترجم مباشرة الى اقصى ارباح للشركة ، وذلك بعكس محاسبة التكاليف على اساس وظيفي التي تركز انتباه المديرين على تعظيم الموارد الفردية بدلا من اداء النظام ككل (Salafation ,1995,p.59)

وبالتالي فان استخدام نظرية القيود ادى الى ظهور بيئة لها ملامح معينة هذه البيئة لا تتلاءم مع تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح) المستخدم في تخطيط الأرباح متضمنا تخطيط الايرادات الذي يساعد المديرين في تحديد المبيعات المطلوبة للوصول للربح المستهدف وتخطيط التكاليف الذي يفترض فيه المديرين ان حجم المبيعات والربح المرغوب فيه معلوم ولكنة يرغب في ايجاد التكلفة المتغيرة للوحدة المطلوبة او التكلفة الثابتة الكلية للوصول للربح التشغيلي المرغوب عند حجم المبيعات الذي تم افتراضه .

لذا تتمثل مشكله البحث في محاولة صياغة اطار لتطوير تحليل (التكاليف/الحجم /الأرباح) في ظل القيود والاختناقات التي تفرضها الموارد الاقتصادية في حالات

التصنيع الحديثة وذلك من خلال دمج نظرية القيود لتقديم منهاج جديد يطلق عليه تحليل العلاقة بين (التكاليف / القيود / الأرباح) CCP Analysis .

وفي هذا الصدد يمكن تلخيص مشكلة البحث في السؤال البحثي التالي:

كيف يمكن تطوير تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الأرباح) في ظل بيئة نظرية القيود لأغراض تخطيط ربحية المنشأة؟

٢-٢. هدف البحث

ان هدف هذا البحث يتمثل في تحديد وحصر العناصر والعوامل المؤثرة في تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح والتوسع في تطوير النموذج التقليدي ليشمل دراسة اثر وجود نقاط اختناق على المتغيرات الأساسية لتحليل العلاقة بين التكاليف / الحجم / الأرباح وعدم التقييد بالافتراضات الأساسية الخاصة به وذلك بإسقاط فرضية ان الموارد متاحة وغير نادرة وبالتالي الأخذ في الاعتبار ان الطاقة الإنتاجية المتاحة للعمليات التشغيلية مع المحافظة في نفس الوقت على الجانب الكبير من البساطة التي يمتاز بها هذا النموذج وبالشكل الذي يساهم به هذا التطوير في توفير معلومات مفيدة للإدارة ، وذلك من خلال توظيف الاموال داخل الشركة وقدرة هذه الاموال على توليد عائد عمليات داخلية ملائم يتناسب مع الاموال المستثمرة في الوحدة الاقتصادية و كذلك توفير معلومات متنوعة مفيدة للإدارة لخدمة اغراض التخطيط والرقابة واتخاذ القرارات الادارية السليمة.

اذا يتمثل الهدف الاساسي للبحث في تحديد إطار ملائم لتخطيط الربحية في ضوء بيئة نظرية القيود وذلك عن طريق تطوير تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الأرباح). وتناول الجوانب الآتية:

- ١- كيفية تحديد التشكيلة المثلى في ضوء نظرية القيود TOC على اساس انها المنتجات التي لا تلقى بطلب متزايد على نقطة الاختناق الاساسية.
- ٢- كيفية استخدام النظام المعروف باسم Drum / Buffer / Rope في التغلب على المشاكل الناجمة عن نقطة الاختناق الرئيسية في العملية التشغيلية.

٣- التفرقة بين قرارات الادارة في المدى القصير والمرتبطة باستغلال القيد الاكثر حاكميه في تحديد تشكيلة الانتاج المثلى وبين قرارات الادارة في المدى الطويل والتي تهدف الى التخلص من نقطة الاختناق الاساسية عن طريق ادارة مستويات الطاقة للأنشطة على خط الانتاج.

٣-٢. أهمية البحث

- تكمن الأهمية العلمية لهذه للدراسة في تقديم مدخلا جديدا يتلاءم مع بيئة نظرية القيود بسبب التحول عن انماط التصنيع التقليدية وظهور حالات التصنيع الحديثة يأخذ في اعتباره الموارد المفروض عليها القيود والاختناقات التي تعاني منها الشركة ويعيد النظر في طبيعة العلاقة بين متغيرات التحليل التقليدي للذي كان يعتبر الحجم Volume هو العمل الحاسم ليحل محلة القيد Constraint وكذلك ادخال مفاهيم جديدة الى التحليل كعائد العمليات للداخلية Throughput والذي يقيس الربحية بدلا من هامش المساهمة للوحدة contribution Margin /Unit مما يؤدي الى نهج اكثر واقية وملائمة للأغراض المحاسبة الإدارية .

٤-٢. خطة البحث

في ضوء مشكلة البحث وأهميته وتحقيقاً لهدفه فإنه يمكن تقسيم الدراسة إلى الأقسام التالية:

- الدراسات السابقة
- بيئة نظرية القيود(المفهوم العام - المقاييس-الخطوات - الملامح)
- تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح (الافتراضات -الانتقادات)
- دور ملامح بيئة نظرية القيود في تطوير نموذج تخطيط الربحية
- استخدام نموذج Scoring Model كطريقة لتحليل المشكلة البحثية وتطويره لمستوى متعدد الأهداف Multi Scoring Model
- النتائج والتوصيات

يمكن تقسيم الدراسات السابقة الى ثلاث مجموعات رئيسية :

٣-١. المجموعة الاولى: الدراسات التي تناولت محاولة تطوير تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح)

اهتم الباحثون بتقديم العديد من الدراسات التي تناولت المشكلة من جوانبها المختلفة من اجل زيادة ملائمة هذا التحليل لبيئة التصنيع الحديثة وبالشكل الذي يضمن تطوير تخطيط الربحية مما يؤدي الى زيادة فرص تحقيق الربحية ودعم الموقف التنافسي لهذه المنشآت ، فأخذت الدراسات في اعتبارها نقاط مختلفة فالبعض تحدث عن حاله عدم التأكد والبعض الاخر عن ثبات مزيج المنتجات في المنشآت متعددة المنتجات وافترض ان الطلب معروف ومؤكد و البعض الاخر استخدم المحاكاة وتحليل الحساسية و نظام التكاليف على اساس النشاط ABC) (CVP And ABC's Multiple Cost Driver) وفيما يلي اسـتعرض لبعض من هذه الدراسات :

الهدف والنتائج	تاريخ الدراسة	القائم بالدراسة
<p>Utilizing Cost-Volume-Profit Analysis For Informed Decision Making In Small Business Management</p> <p>قامت الدراسة باستخدام تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والارباح كأداة ادارية لاتخاذ القرارات في منشآت الأعمال الصغيرة في ولاية انامبرا في نيجيريا ، وكانت الأهداف المحددة لهذه الدراسة هي التأكد من كفاءة قيام تحليل CVP بتعزيز تخطيط الارباح وقرار التسعير وتخطيط الإنتاج في المنشآت الصغيرة في ولاية انامبرا، كما استخدم هذا البحث البيانات الأولية التي تم جمعها باستخدام الاستبيانات بناء على مقياس ليكرت الخماسي وكشفت نتائج الدراسة ان استخدام تحليل CVP يعزز بشكل كبير تخطيط الربح وقرار التسعير وتخطيط الإنتاج في المنشآت الصغيرة في ولاية Anambra على مستوى ٥٠٪ ، لذلك تمت التوصية:</p> <p>– بضرورة قيام المنشآت صغيرة الحجم باستخدام تحليل CVP في اتخاذ القرارات الحيوية خاصة عند مواجهة المشكلات الإدارية التي لها تأثير على الحجم والتكلفة والارباح .</p> <p>– انه يجب على مديري الشركات استخدام تحليل CVP بشكل أكبر في قياس الأداء والرقابة وتقييم المخزون وتحديد أسعار البيع</p> <p>– انه لتحقيق الربح المستهدف للشركة ، يجب على الإدارة بشكل متكرر تحديد ما إذا كانت سنعطي الإيرادات المتوقعة من السلع والخدمات المتوقعة التكاليف التي ستكون ضرورية للجهود الإنتاجية قبل البدء في إنتاج السلع أو تقديم الخدمة.</p> <p>اذا اظهرت نتائج هذه الدراسة أنه يمكن تكيف نموذج CVP مع الهدف العام المتمثل في تعظيم الارباح المتوقعة.</p>	2023	<p>-Gilbert Nworie - Tockukwu Okaford -Chinyere Lgwebuike -Dr. Onyali</p>

الهدف والنتائج	تاريخ الدراسة	القائم بالدراسة
<p>Integration Of Cost Volume Profit And Activity Based Costing In Obtaining Cost Accuracy For Decision Making</p> <p>تهدف هذه الدراسة الى محاولة تقديم شرح لكيفية تحقيق التكامل بين تحليل CVP ونظام التكلفة على اساس التنبؤات ABC وبالتالي يمكن ان يوفر هذا التكامل نتائج تحليل و معلومات اكثر دقة وتوعا من CVP التقليدي حيث ان نظام ABC يوفر معلومات اكثر دقة للتكلفة يمكن استخدامها كأساس عند اتخاذ القرارات الإستراتيجية للإدارة ، وقد تم جمع البيانات والمعلومات في هذه الدراسة من موقع البحث مباشرة من خلال المقابلات الشخصية والملاحظة ، علاوة على ذلك تم تحليل البيانات والمعلومات باستخدام أدوات تحليل CVP بما في ذلك تحليل التعادل وتخطيط الربح وهامش الأمان ودرجة الرافعة التشغيلية وهامش المساهمة ، لذلك اوصت الدراسة بضرورة تطبيق هاذين النهجين معا حيث سيقدم ذلك تصنيف اكثر دقة للتكاليف والأنشطة وبالتالي استخدامها بشكل صحيح</p>	2020	-Andi Muliati- -Syamsuri Rahim-
<p>Improving Cost-Volume-Profit Analysis: Proposed Model</p> <p>تناولت هذه الدراسة مداخل تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح التقليدي:</p> <p>يمكن تقسيم التوجهات المختلفة التي افصحت عنها النماذج التي تناولت تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح في الكتابات المحاسبية وذلك تبعا لمجالات التطوير الى نوعين اساسيين من التوجهات يتناول النوع الاول منها التوجه الذي يحاول التعامل مع ظروف عدم التأكد Uncertainly حيث ان استخدام نموذج تحليل العلاقة بين التكاليف والأرباح في مجال بناء نماذج اتخاذ القرارات ادى الى تركيز الاهتمام على القياس المسبق للمغيرات الاساسية للنموذج والتي تواجه بظروف عدم التأكد ولذلك ظهرت الحاجة الى الادمج الصريح للخاصية الاحتمالية Stochastic Characteristic للمغيرات الاساسية في نماذج تخطيط المتشأه .</p> <p>بينما يتعامل النوع الثاني مع محاولة اسقاط فرضية ثبات تشكيلة المنتجات او حالة انتاج منتج وحيد والاساس الذي يستند اليه هذا التوجه يتمثل في محاولة التعامل مع جميع المنتجات في ان واحد Simultaneously وذلك عن طريق ايجاد تشكيلة المنتجات التي تؤدي الى تعظيم الربحية .</p>	1992	-Said El-Helbawy

٢-٣. المجموعة الثانية : الدراسات التي تناولت ملامح بيئة نظرية القيود Theory

: Of Constraints

الهدف والنتائج	تاريخ الدراسة	القائم بالدراسة
<p>Implementation Of Theory Of Constraints For Cost Reduction In Manufacturing Industries: A Case Study</p> <p>تهدف هذه الدراسة الى تسليط الضوء على فوائد اعتماد منهجية نظرية القيود في سياق خفض التكاليف في الصناعات التحويلية "شركات تصنيع مكونات السيارات" وتؤكد على اهمية اشراك جميع اصحاب المصلحة في عملية التنفيذ للتغلب على المقاومة الثقافية للتغيير مما يؤدي الى نجاح اكبر في تنفيذ مبادئ TOC والحفاظ عليها ، واظهرت نتائج دراسة الحالة التي طُبقت على احدى الشركات التي تبنت منهجية نظرية القيود بغرض تخفيض التكاليف ، انخفاضاً كبيراً في تكاليف الإنتاج وزيادة في الربحية مما يؤدي الى تحسين الكفاءة التشغيلية الأمر الذي ينعكس بدوره على القدرة التنافسية لهذه الشركات ، وبالتالي يمكن للشركات الاستفادة من اعتماد منهجية نظرية القيود لمعالجة القضايا الأساسية وتحسين الكفاءة ، كما تتمثل احدى النتائج الرئيسية لهذه الدراسة في اهمية تحديد معوقات وقيود النظام التي تمنع المؤسسات من تحقيق اهدافها.</p>	2023	<p>- Nagesh Tarte - Yogesh Suryawanshi - Radhakrishna Batule</p>
<p>Implementation Of Theory Of Constraints To Improve Firm' Competitive Advantage: A Case Study In The Industrial Area Of Bekasi, West Java Indonesia</p> <p>تهدف الدراسة لفحص وتحديد ما اذا كان هناك تأثير لاستخدام نظرية القيود على الميزة التنافسية للشركة وذلك باستخدام ستة مؤشرات لقياس TOC وهي:</p> <ul style="list-style-type: none"> - التسليم في الوقت المناسب للعميل Timely Delivery To The Customer - التخلص من المواد الخام Eliminating Raw Materials - التحكم في التكاليف التشغيلية وتقليل الفاقد Controlling Operational Costs And Reducing Wastage - تقليل وقت دورة الإنتاج وتقليل المخزون Reducing Cycle Times And Reducing Inventory - الاستجابة السريعة Rapid Response - الطاقة الإنتاجية Production Capacity <p>كما استخدمت الدراسة خمس مؤشرات لقياس الميزة التنافسية :</p> <ul style="list-style-type: none"> - السعر Price - الجودة Quality - الابتكار في المنتجات Product Innovation - توصيل المنتج للعميل دون الحاجة الى شركات توصيل Delivery Dependability - التواجد في السوق بشكل مستمر Time To Market <p>وتوصلت الدراسة الى ان الشركات التي تبنت مدخل نظرية القيود كأداة لإدارة التكلفة الإستراتيجية ستحقق ميزة تنافسية أكثر من غيرها ، حيث ان TOC تلعب دوراً هاماً و أساسياً في تحسين تكاليف الإنتاج في الأجل القصير والطويل كما يمكن التحكم في نوعي التكاليف وادارتها لتحقيق هدف الشركة المتمثل في المنافسة في السوق ، اذا يمكن استنتاج ان TOC تؤثر بشكل ايجابي على الميزة التنافسية .</p>	2022	<p>- Robertus Suraji - Istianingsih Sastrodiharjo</p>

الهدف والنتائج	تاريخ الدراسة	القائم بالدراسة
A Comparative Analysis Of Utilizing Activity-Based Costing And The Theory Of Constraints For Making Product-Mix Decisions	2000	- Robert Kee - Charles Schmidt
<p>تهدف هذه الدراسة الى تحديد التشكيلة المثلى للإنتاج في ضوء تكامل نظرية القيود ونظام التكاليف على اساس النشاط مع الأخذ في الاعتبار طاقة الأنشطة المتعلقة بالإنتاج ، حيث قامت الدراسة بتقديم نموذج مطور أكثر عمومية لقرار التشكيلة المثلى للإنتاج توضح فيه ان نظرية القيود و نظام التكاليف على اساس النشاط هما حالات خاصة لهذا النموذج ، وتوصي الدراسة بأن هذا النموذج يمكن استخدامه في تحديد نقطة الاختناق والموارد غير المستخدمة في أنشطة الإنتاج الأخرى داخل المنشأة "الطاقة الزائدة " وبالتالي تحقيق الجهد لتخفيف الاختناقات المتتالية ومن ثم تحقيق عملية التحسين المستمر في ضوء بيئة نظرية القيود TOC .</p>		

٣-٣. المجموعة الثالثة: الدراسات التي تناولت محاولة تطوير تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الأرباح) في ضوء بيئة نظرية القيود :

الهدف والنتائج	تاريخ الدراسة	القائم بالدراسة
Cost-Volume-Profit Analysis And Theory Of Constraints	1998	- Robert Luther - Brian O'Donovan
<p>تهدف هذه الدراسة الى توسيع المفهوم التقليدي لتحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح CVP في بيئة التصنيع الحديثة لتتضمن نظرية القيود، وبالتالي يأخذ التحليل المطور في اعتباره تغير هيكل التكلفة والطاقة المتاحة للمورد المقيد ، ومن ثم توصلت الدراسة الى تقديم منهج جديد يستبدل حجم الإنتاج Volume بالقيود Constraints بحيث يطلق عليه تحليل العلاقة بين التكاليف/القيود/الأرباح CCP Analysis .</p>		

٣-٤. التعليق على الدراسات السابقة :

بناء على استعراض الدراسات السابقة يمكن للباحثة استنتاج ان معظم الدراسات التي تناولت محاولة تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والارباح التقليدي لم تظهر اهمية تحديد وحصر العناصر والعوامل المؤثرة في التحليل ليشمل دراسة اثر وجود نقاط اختناق على المتغيرات الأساسية لتحليل العلاقة بين التكاليف / الحجم / الأرباح CVP ، لذلك ستحاول الباحثة تقديم اطار مقترح لتطوير تحليل CVP لتخطيط الأرباح في ضوء بيئة نظرية القيود يأخذ في اعتباره طاقة الموارد المحدود والقيود المفروضة على النظام ، وبالتالي تقديم مدخلا جديدا يتلاءم مع بيئة نظرية القيود وذلك بسبب التحول عن انماط التصنيع التقليدية.

٤. بيئة نظرية القيود

٤-١. المفهوم العام

نظرية القيود هي فلسفه ادارية متكاملة تعمل على تحسين الاداء الكلي للمنشأة بشكل مستمر وذلك عن طريق تحديد قيد او مجموعة من القيود التي تعوق العملية الانتاجية وكيفية التعامل مع هذا القيد وادارته بكفاءة وفعالية بصورة تسمح للمنشأة من تحقيق هدفها سواء كان ذلك حاليا او مستقبلا فاهدف الاساسي لنظرية القيود هو توليد الاموال الان وفي المستقبل عن طريق ادارة القيود بفاعلية من اجل تعظيم معدل عائد العمليات على العمليات الداخلية ومن ثم تحقيق التحسين المستمر.

اذا بنيت نظرية القيود على مفاهيم اساسيين :

الاول : احتواء اي نظام على قيد واحد على الاقل وعدم الاعتراف بهذا يعني التسليم للقدرة اللانهائية للوحدة الاقتصادية على الانتاج والتسويق وتحقيق الارباح وبهذا المعنى يعرف القيد بلانه اي شيء يحد من قدرة الوحدة كنظام على تحقيق هدفها وهو توليد الأموال سواء كان القيد داخليا او خارجيا (Goldratt,1988,P.453) .

الثاني : وجود القيد يحفز ادارة الوحدة الاقتصادية على اجراء تحسينات غير عادية من خلال تحفيز الفكر للبحث عن حلول مبتكرة وبناء عليه تمثل القيود عنصرا ايجابيا وليس سلبيا نظرا لتحفيزها الادارة على التقييم المستمر للأداء بهدف تحسينه (Goldratt , 1988,P.453)

٤-٢. المقاييس التشغيلية للأداء :

وتشمل ثلاثة مقاييس اساسية تعتمد عليها نظرية القيود وتستخدم في غالبية المنشآت الصناعية الا وهي (Salafations ,1995) :

١ - زيادة مقدار ما تولده كل العمليات للداخلية من منتجات او خدمات مباعه **Throughput** (عائد العمليات للداخلية) : هو ذلك المعدل الذي عنده تتولد الارباح داخل النظام بتحويل المواد الخام الى ايراد مبيعات فهي الاموال التي تكون في طريقها الى للداخل “ Money On It’s Way In “ ويقاس بالفرق بين ايراد المبيعات وتكلفة المواد او الخامات المشتراة من الغير . كما انه يمكن تعريف (Throughput) بانه عباره عن ما تولده كل العمليات الداخلية مجتمعة حيث ان ناتج تفاعل اداء العناصر معا يختلف من نتائج اداء كل عنصر على حدة بمفرده .ويمكن تحديد القياس المالي لما تولده كل العمليات الداخلية بالمعادلة التالية :

عائد العمليات الداخلية = ايراد المبيعات - تكاليف المواد و الخامات المشتراة من الخارج

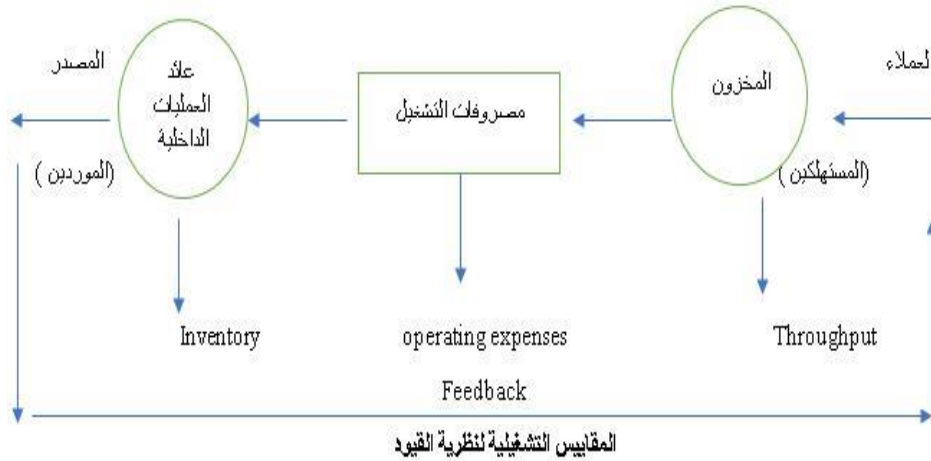
٢- تخفيض المخزون (الاستثمارات) **Inventory**

يطلق المخزون على جميع الاستثمارات في الاموال داخل المنشأة ، ومما لاشك فيه ان المخزون عبارة الاموال التي تظل في النظام لفترة ما . “Money Sit In The System” وحيث ان المخزون يعد السبب الرئيسي في تخفيض معدل سرعه متولدة كل العمليات الداخلية ، فبالتالي تخفيض المخزون يؤدي بدوره الى زيادة متولدة كل العمليات الداخلية ومن ثم تعظيم ربيحيه المنشأة الصناعية في الاجل القصير و الطويل .

٣- تخفيض تكاليف التشغيل Operating Expenses :

هي الاموال التي تكون في طريقها الى خارج النظام ويتم انفاقها للحصول على عائد العمليات الداخلية

“ This Is All The Money Spend To Create Throughput ” تتمثل تكاليف التشغيل في تلك التكاليف التشغيلية الاخرى بخلاف التكاليف المتغيرة وتتضمن المرتبات والاجور والايجار والاهلاك والاعلان والضرائب الخ ومما لاشك فيه ان حدوث التكاليف التشغيلية هو السبب الخارجي لتخفيض متولدة العمليات الداخلية لذلك تخفيض تكاليف التشغيل يؤدي مباشرة الى زيادة عائد العمليات الداخلية .



شكل (١)

٣-٤. الخطوات الإجرائية لتطبيق نظرية القيود لأغراض التحسين المستمر لعائد العمليات الداخلية :

الخطوة الاولى : تحديد قيود النظام او نقاط الاختناق Identify The System's Constraints & Bottlenecks

يتم في هذه الخطوة تحديد ومعرفة قيود القيود التي تتعرض لها لمنظمة وتتحكم او تقيد مستوى اداء المنظمة ككل وخلال هذه الخطوة يتم تحديد القيود الاكثر حاكمية والتي تمل

عنف الزجاجة في النظام من بين القيود الاخرى اذ يتم التركيز على عمليات التحسين المستمر من اجل الغاء او تقليل تأثير هذه القيود وبالتالي تحسين الاداء و القيود بوجه عام لما ان تكون قيود مادية مثل محدودية طاقة المورد او قيود غير مادية مثل عدم فعالية السياسات والاجراءات الادارية (Drury,2000,P.308) .

ويرى (الهلباوى ، النشار ، ٢٠٢٠ ، ص.٥٣) فيما يتعلق بالخطوة الاولى من تحديد نقاط الاختناق واسباب ظهور نقاط الاختناق فان الفكرة الاساسية في ضوء نظرية القيود ليست في تحقيق التوازن بين طاقة المصنع Factory Capacity وبين كمية الطلب Quantity Of Demand ولكن المشكلة تكمن في ضرورة تحقيق التوازن بين نمط تدفق الانتاج Pattern Of Production Flow وبين نمط تدفق الطلب Pattern Of Demand وذلك لأغراض تعظيم سرعة تدفق الانتاج To Maximize The Production Flow وذلك من خلال المنشأة ككل وقد ظهرت بعض البرامج للتعامل مع هذه المشكلة مثل Demand Flow Technology (DFT) .

ويرى (Richard A.Reid,2007,P.213) ان الخطوة الاولى هي تحديد قيود النظام وهذا يعنى تحديد مورد النظام للذي يمنع زيادة اداء النظام بالنسبة لهدفة وفي بعض الاحيان قد يكون هناك قيودان يعملان في نفس الوقت وتتمثل احدي طرق تحديد القيد في الاجابة على سؤال ماذا لو كان لدى النظام اكثر من قيد ؟ هل سيمنه ذلك من زيادة معدل تحقيق الهدف ؟ وبشكل عام قد تكون القيود لما داخلية مثل القيود المادية او اجراءات او سياسات تنظيمية غير فعالة او قيود خارجية مثل قيود الاسواق و يعد تصميم وتنفيذ الاستراتيجيات و التكتيكات للتغلب على هذه القيود هو مفتاح لتحسين اداء النظام.

الخطوة الثانية : العمل على استغلال القيود المفروضة على النظام والتغلب على تأثيرها
: Exploiting Systems Constraints Effectively

خلال هذه الخطوة يتم استغلال القيد من خلال توجيه الجهود الى كيفية استعمال نشاط القيد بفاعلية و كفاءة و ذلك من خلال العمل على تحويل القيود المادية الى تأثيرات متوقعة او

محتملة ويتم التعامل مع هذه القيود في ضوء الهدف النهائي للوحدة الاقتصادية المتمثل في تعظيم عائد العمليات للداخلية اذ ان توفير ساعه من نشاط القيد (توفير في الوقت) سيساعد ذلك في توفير ساعه واحده على مستوى النظام الكلي للوحدة الاقتصادية (Marton , 2004, P.28-29)

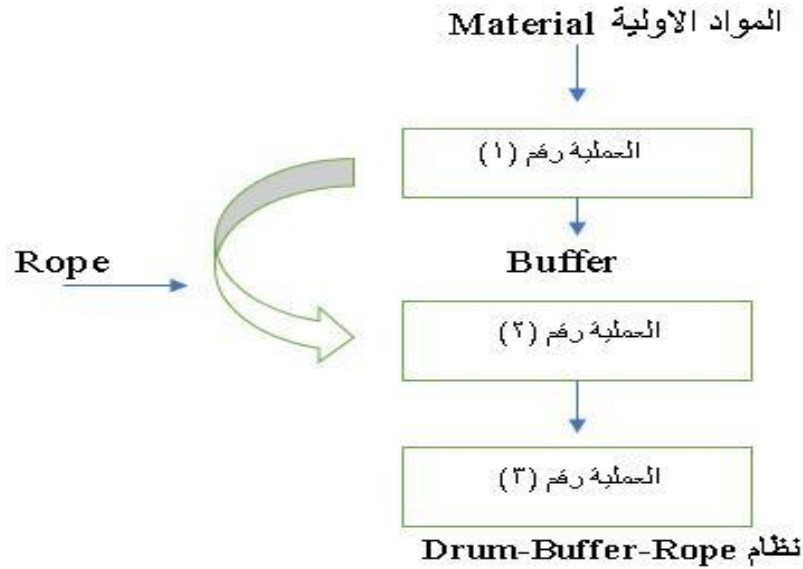
ويرى (الهلباوي ، ٢٠٢٠ ، ص.٥٤-٥٥) انه في الخطوة الثانية لتطبيق نظرية القيود والخاصة باستغلال القيد الحاكم فان الطريقة الوحيدة تتمثل في ضمان انتاج التشكيلة المثلى من المنتجات التي يفرزها التطبيق السليم لنظرية القيود وهي التشكيلة التي تفضل انتاج المنتجات التي لا تلقى بكمية كبيرة من الطلب على نقاط الاختناق او التي لا يترتب عليها خلق نقاط اختناق جديدة والتي تضمن في نفس الوقت القضاء على القيد الاكثر حاكمية ولا شك ان هذه هي الفلسفة الاساسية لتطبيق نظرية القيود في المدى القصير .

نظام Drum-Buffer-Rope (DBR) System :

يواكب تطبيق نظرية القيود استخدام نظام Inventory System ويطلق عليه DBR والذي يتكون :

- ١- Drummer وهو يمثل القيد الاكثر حاكمية والذي يحدد طاقة النظام ككل على اساس الطاقة العملية الاكثر حاكمية ومعدل الانتاج في الـ Drummer هو الذي يحدد معدل الانتاج للنظام ككل وعلى ذلك فان جدولة الانتاج للعمليات البعيدة Downstream Processes (اي التي تكون بعد نقطة الاختناق) تصبح ملتزمة بمعدل الانتاج الذي يسمح به القيد الحاكم Drummer Constraint بينما يتم جدولة الانتاج للعمليات القبلية Upstream Processes (اي التي تفدي نقطة الاختناق) بنفس ما لمعدل الذي يسمح به القيد الحاكم Drummer Constraint .
- ٢- Buffer وهو مستوى المخزون الازم لاحتياجات فترة محددة من الزمن تضمن التشغيل الكامل والمستمر للعملية التي تمثل اقيد الاكثر حاكمية Drummer وبما يضمن استقرار انسياب وتدفق الانتاج خلال الفترة .

٣- Rope وهو الذي يضمن تناسب معدل تدفق المواد الاولية مع معدل الانتاج في العملية الاكثر حاكمية .



شكل (٤)

اذا ترى الباحثة هذه الخطوة تشير الى معالجة القيود الداخلية بطريقة تحقق اقصى تدفق للإنتاج واعادة تفعيل و توظيف الموارد المقيدة التي تمثل اضعف حلقة حتى تصبح اكثر كفاءة وفعالية بحيث تصبح عاملا محركا للتحسين والتطوير.

الخطوة الثالثة : التركيز على قيد واحد او نقطة اختناق واحدة وما عدا هذا القيد يجب اعتباره ثانويا **Focus On The Major Constraints And Subordinate Everything Else**

في هذه المرحلة يجب ان تركز الشركة على نقطة الاختناق الأساسية Bottleneck Major وحتى تمنع حدوثها مرة اخرى ، كما يجب اتخاذ جميع القرارات ذات الصلة في الوقت المناسب في هذه الخطوة .

“All related decisions should be made at the right time at this step “

الخطوة الرابعة : محاولة ازالة القيد (اضعف الحلقات) عن طريق اضافة طاقة اضافية
 عن طريق زيادة وقت التشغيل او زيادة المخزون Evaluation The Systems
 : Constraints

في هذه الخطوة يتم التخلص من القيود وتصنيفها باستخدام ادوات ادارية فعلة فبعد قيام المنشأة بمعرفة كيفية ادارة القيود وادارة الانشطة التي لا تمثل قيودا وبعد تأكد المنشأة من ان قيودها الحالية استخدمت بأفضل طريقة ممكنه فان الخطوة التالية تتمثل في تخفيض وازاله الاختناقات التي يتضمنها النظام عن طريق ما يلي (فودة , ٢٠٠٣ , ص. ٣١٥-٣١٦):

- ١- تحديث الآلات وادخال التكنولوجيا الحديثة والمتقدمة ٢
- ٢- تدريب العمال تدريب كفاء او تغيير اداء الاله او العامل
- ٣- زيادة عدد الآلات او التخلي عن بعض الاقسام الخاصة بالمنشأة
- ٤- تقليص الاستثمارات في بعض الاقسام الخاصة في المنشأة
- ٥- تحويل بعض الانشطة من قسم الى اخر او تغيير قواعد و سياسات المنشأة
- ٦- السماح بالعمل وقت اضافي وتشغيل عماله اضافية

وترى للباحثة ان رفع القيد او ازالته يقصد به التخلص من القيد نهائيا من خلال ايجاد وسائل لزيادة الطاقة للمورد مثل الاستثمار في معدات جديدة او حذف الانشطة التي لا تضيف قيمة او خفض وقت التشغيل في الانشطة التي تمثل نقطة اختناق .

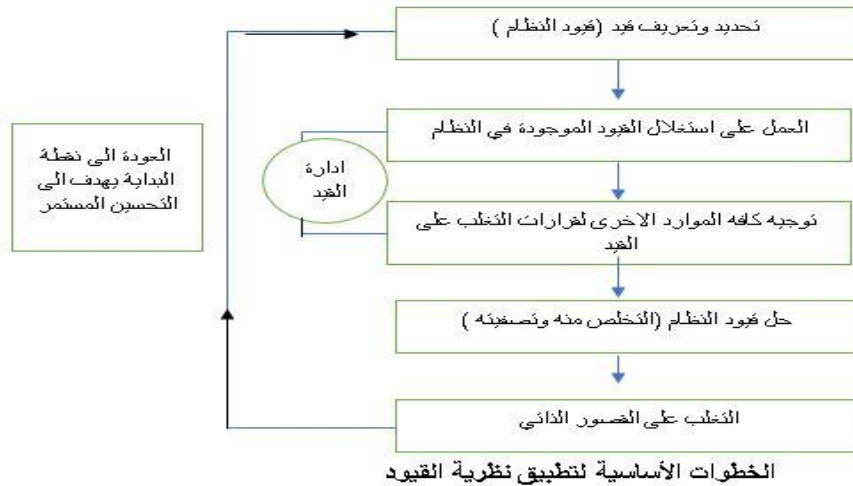
الخطوة الخامسة : تكرار الخطوات السابقة عند انتقال القيد او نقطة الاختناق الى مكان اخر
 : Starting Form First Step Again When The Constraint Elevated

في حالة نقل القيد والتخلص منه قد تظهر قيود جديدة تعوق اداء النظام لذلك يجب ان تنتقل جهود التحسين الى القيد الجديد الذي اصبح يمثل القيد الحالي ويتم التعامل معه في ضوء السياسات والاجراءات السابق اتخاذها للتعامل مع القيد القديم التي لم تعد مناسبة في ظل متطلبات القيد الجديد ومن ثم يتم تعديلها .

فمما لا شك فيه انه اذا تم من خلال الخطوات السابقة حل قيد النظام نرجع الى الخطوة الاولى رقم ١ مع عدم السماح بوجود اى تأخير او عطل يتسبب في ظهور قيود جديدة في النظام (Burch,1994, P.697)، وفي حاله اكتشاف اى قيود او نقاط اختناق جديدة اثناء التشغيل فانه يمكننا القضاء عليها من خلال الخطوات التالية (Horngren , Et Al ,2014, Pp.720-721)

- ١- القضاء على الوقت غير المشغل (وقت انتظار العميل) Lead Time الناتج عن هذه الاختناقات عن طريق تسويق الاجزاء التامة او لا باول .
- ٢- تشغيل المنتجات التي تؤدي الى زيادة هامش متولدة كل العمليات الداخلية للمنشأة وتقليل المنتجات التي تؤدي الى وجود مخزون .
- ٣- تخفيض وقت التجهيز ووقت التشغيل عند العمليات التي تمثل نقطة اختناق حيث ان هامش متولدة كل العمليات الداخلية سوف يزداد فقط عند زيادة مخرجات العمليات التي تمثل اختناقاً .
- ٤- تحويل الاجزاء التي لا يتم تشغيلها على الآلات التي تمثل اختناقات الى الآلات التي لا تمثل اختناقات او تشغيلها خارجياً عن طريق التعاقد مع الآخرين .
- ٥- تحسين جودة الاجزاء المصنعة حيث ان انخفاض الجودة غالباً ما يؤدي الى زيادة التكاليف عند العمليات التي تمثل اختناقاً بالمقارنة بالعمليات التي لا تمثل اختناقاً .

ويعكس الشكل التالي الخطوات الاساسية لتطبيق نظرية القيود :



شكل (٣)

إذا في هذه الخطوة يتم العودة الى الخطوة الاولى وذلك بمجرد ازالة القيد وان الا يتم البدء في حل القيد التالي الا بعد الانتهاء من القيد الحالي وعدم ترك أي مشاكل معلقة خاصه به ، وهذا يعني ان نظرية القيود TOC هي عملية مستمرة لتحسين الاداء Continuous Improvement.

٤-٤ ملامح بيئة نظرية القيود :

من المعلوم ان تطبيق اي فلسفه ادارية جديدة تتسبب في احداث تغير في بيئة الاعمال ، ونظرية القيود تعد فلسفه انتاجية حديثه واداة من ادوات ادارة التكلفة التي تدعم التحسين المستمر وبرامج ادارة التكلفة كما انها بعد ادارى جديد يهدف الى تعظيم الارباح في الاجل القصير من خلال ادارة نقاط الاختناق او الموارد التي تمثل قيودا على النظام وبالتالي كانت هناك ملامح لبيئة نظرية القيود استطاعت الباحثة اشتقاقها من دراسة (Salafation ,1995) على النحو التالي :

١- ظهور مفهوم عائد العمليات الداخلية Concept Of Throughput :

هي الاموال التي تكون في طريقها الى داخل النظام The Money On Its Way In وهو المعدل للذي يتم فيه توليد الاموال عن طريق تحويل المواد الى ايرادات مبيعات ويقاس بالفرق بين ايراد المبيعات وتكلفة المواد او الخلفات المشتركة من الغير وتركز النظرية على تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية للمنشأة لتحقيق اهدافها .

٢- وجود القيود ونقاط الاختناق Constraints And Bottlenecks :

تفترض نظرية القيود ان هناك قيد واحد على الأقل يحول دون تحقيق المنشأة اهدافها التي تسعى اليها ، وقد عرف Salafition القيد بانه هو العامل الذي يحد من حصول المنشأة على المزيد مما تسعى الى تحقيقه ، على سبيل المثال ارباحها من الاعمال التجارية و الهدف الاساسي لنظرية القيود يتمثل في تقليل وازالة الاختناق الناتج عن قيود الموارد في المقام الاول ، لما نقاط الاختناق Bottleneck فقد عرفها على انها ذلك المورد الذي يتم الضغط عليه بما يتجاوز قدرته من خلال الاستمرار في دفع هذا المورد "Is A Resource That Pressed Beyond Capacity".

وبالتالي يحدث الاختناق عندما يتساوى الطلب على المورد مع طاقة ذلك المورد او اكبر منه ويمكن التعبير عن هذه العلاقة بالنحو التالي

$$C(R) \leq D(R)$$

$C(R) = \text{Capacity Of Resource (R)}$

$D(R) = \text{Demand Of Placed On Resource (R)}$

ولقد تناول Salafation في مقاله مشكلة تحديد نقاط الاختناق ويمكن توضيحها من خلال المثال التالي :

افترض ان مدير المصنع لثناء البحث عن نقاط الاختناق اكتشف ان عملية التغليف Packing Process لم تكن تواكب الطلب عليها وبالتالي حدد المدير عملية التغليف على انها نقطة الاختناق، وذلك من خلال انه لاحظ ان هناك العديد من العمليات تحت التشغيل (WIP) مكدسة امام الات التعبئة والتغليف ، وللتعامل مع هذه المشكلة قام المدير بتجميع فريق الادارة وعمل على جعل عملية التعبئة والتغليف توازن بين تدفق الانتاج والطلب عليها اما عن طريق تسريع عملية التغليف او ابطاء العمليات السابقة .

ولكن قد يتم توجيه جهود المديرين بشكل خاطئ ، فنقطة الاختناق قد لا تكون في عملية التعبئة والتغليف وربما كانت المشكلة في ان قسم المشتريات قد طلب عدد صناديق خاطئ او في الوقت الخاطئ ، وبالتالي عندما تبدا الآلات التعبئة والتغليف في العمل يتعين عليها انتظار مزيد من الصناديق او ضبط الماكينات لتلائم الصناديق ذات الاحجام المختلفة .

اذا يمكن ان يكون هناك عدة اسباب لتراكم العمليات امام ماكينات التعبئة والتغليف وبالتالي النقطة المهمة هو ان الاختناق لا يعزى الى وجود مورد واحد فردي او حتى الى العلاقة بين مصدرين متسلسلين ولكن قد تحدث الاختناقات بسبب شبكة معقدة من الانشطة المتصلة التي تعبر المجالات الوظيفية للشركة .

وبالتالي هناك تعريف محسن لنقطة الاختناق Bottleneck تعرف على انها الشرط الموجود عندما يتجاوز الطلب على مجموعة من الانشطة طاقة تلك المجموعة من الانشطة لدعم الطلب ويمكن توضيحها على النحو التالي :

$$C(A,A,\dots) \leq D(A,A,\dots)$$

ويقر هذا التعريف بان العمليات تتكون من مجموعة من الانشطة وان عائد العمليات الداخلية Throughput يعتمد على التنسيق المعقد وغير الخطي للأنشطة في كل عملية (Salafations ,1995,Pp.62-63)

كما تركز النظرية على حل نقاط الاختناق وحل القيود المفروضة على النظام بدلا من التركيز على خفض التكاليف وبالتالي زيادة تعظيم معدل عائد العمليات للداخلية ومن ثم تعظيم الربحية الكلية للمنشأة، حيث ان وجود القيود يحفز المنشأة على اجراء تحسينات غير عادية والأخذ بالحلول المبتكرة .

٣ ديناميكية تدفق الانتاج Dynamic Of The Flow Production

تؤدي محاسبة التكاليف على اساس وظيفي الى تكوين ارباح غير حقيقية للمخزون باستخدام Economic Order Quantities (EOQ) وتشجيع الكفاءات المحلية وذلك على حساب الاداء العام للمنشأة، وتحدث هذه النتيجة المؤسفة لان محاسبة التكاليف على اساس وظيفي تدفع مديري المصانع الى تركيز انتباههم على تعظيم الموارد الفردية بدلا من التركيز على تعظيم اداء النظام ككل ، فالمنطق الاساسي هو ان يتم استخدام طاقة جميع الموارد وسيعمل النظام ككل بأقصى قدر من الكفاءة وهو ما يترجم مباشرة الى اقصى ربح للشركة، اذا الفرض الاساسي في محاسبة التكاليف على اساس وظيفي هو ان كل مورده طاقه او معيار محدد مسبقا يجب تعظيمه لزيادة إجمالي الأرباح والهدف ببساطة هو تحقيق التوازن بين طاقة المورد والطلب على ذلك المورد Salafations (1995,Pp.59).

ويجب Salafation في مقالة على سؤال : هل توازن الطاقة ممكن Is Balanced ؟ Capacity Possible

وفي هذا الصدد يرى ان توازن الطاقة غير قابل للتحقيق لان المنظمات تتعرض باستمرار لتحديات وتقلبات واضطرابات في اعمالها ،ففي افضل واحسن الظروف قد تتعطل الآلات. وعلية تستند نظرية القيود على فكره ان الهدف لا ينبغي ان يكون تحقيق التوازن بين طاقه المصنع والطلب ولكن تحقيق التوازن بين معدل تدفق الانتاج و الطلب

The Flow Of Production Through The Bottleneck = Demand

وبالتالي كلما زاد المعدل الذي يتدفق به المنتج من الاستلام الى الشحن كلما كان ذلك له له تأثير على تقليل المخزون وبالتالي الاموال المقيدة داخل النظام وبالتالي زيادة عائد العمليات للداخلية عن طريق تقليل لثائر الاختناقات والقيود ،فمن منظور نظرية القيود الهدف لا يتمثل في تعظيم كل مورد مستقل بل تعظيم تدفق المنتج عبر النظام ككل ، فالكل ينظر الى الشركة على انها مورد واحد كبير لتوليد الاموال.

كذلك يتم التركيز في نظرية القيود على استخدام الموارد القريبة من طاقتها Recourses Near Capacity وترك الموارد الخاملة Idle Resources طالما انها لا تقلل من تدفق المنتجات الى العملاء ، ولكن اذا تم استخدام المورد بما يتجاوز طاقته فقد يبدأ المورد للذي تم استخدامه بعد هذه النقطة في اظهار مشاكل التحميل الزائد مثل الاعطال والمنتجات المعيبة (Salafations ,1995,Pp.60).

اذا تؤكد نظريه القيود على ايجاد نقطة الاختناق وتسهيل تدفق المنتجات خلال النظام لزيادة عائد العمليات للداخلية وتقليل المخزون وزيادة الارباح ، وبالتالي تقليل الاختناقات هو الطريق الوحيد لموازنه معدل تدفق الانتاج مع الطلب اي انها تركز على ديناميكيات تدفق الانتاج داخل المصنع .

٤ استخدام خرائط الأنشطة Using Activity Mapping :

تعد خرائط الأنشطة احد التطورات الجوهرية في فلسفة الإدارة ، حيث انها تقوم بتجزئة المنشأة تبعاً للأنشطة ، فهي تركز على كيفية اداء العمل من خلال الأنشطة ، ومن خلال تحديد خريطة تدفق الأنشطة Flow Chart Of Activates يمكن تحديد نقاط الاختناقات

على مستوى الأنشطة، تعتبر خرائط الأنشطة هي أفضل طريقه لتحديد نقاط الاختناقات في المصنع ويمكن وصفها على انها عامل مساعد في تحسين العمليات وهي في الاساس مخطط انسيابي يعرض (الهلباوي، ١٩٩٥، ص - ٢٩) (Salafations, 1995, Pp.58) -:

- الأنشطة الرئيسية والثانوية المدعمة لها .
- العلاقات العامودية بين الأنشطة في القسم الواحد .
- العلاقات الأفقية بين الادارات .
- الوقت الازم لأداء كل نشاط .
- الأنشطة التي تمثل نقاط اختناق والتي لا تمثل نقاط اختناق .
- طاقة كل نشاط ونوعية الموارد التي يستهلكها النشاط .
- الأنشطة التي تضيف قيمة والأنشطة التي لا تضيف قيمة .

وكذلك يمكن لخرائط الأنشطة ان توفر لصانعي القرار الادوات التي يحتاجونها لتحديد وتحليل نقاط الاختناق Bottlenecks (Salafations, 1995, Pp.58).

كما ان استخدام خرائط الأنشطة يسهل تطبيق نظرية القيود كما ان فهم كيفية ترابط الأنشطة امر ضروري لتحديد نقطة الاختناق Bottleneck فتعد خراط الأنشطة طريقة فعالة لتكوين نظر متناقبة عن الروابط المتداخلة والمعقدة بين الأنشطة الامر الذي يؤدي بدوره الى زيادة عائد العمليات الداخلية، ولقد تم تصميم خرائط الأنشطة للمساعدة في إبراز الفجوات الموجودة بين الأنشطة فبمجرد ان تعرف الادارة موقع نقطة الاختناق وتحدد سببها يمكنها بعد ذلك ان تركز انتباهها على تصحيح طاقه الأنشطة التي تؤدي الى ظهور المشكلة Salafations (1995, Pp.63).

٤-١ بناء خرائط الأنشطة Constructing Activity Maps :

يمكن إنشاء خرائط الأنشطة بطرق مختلفة اعتماداً على حجم ونوع المنظمة ولكن لكي تكون قابلة للتطبيق عليها من نظرية القيود ، يجب أن تفي خرائط النشاط بمتطلبات على الأقل:

• يجب أن توضح الفجوات بين الأنشطة في كل من المناطق العامة والإنتاجية للشركة.

• يجب عليهم تحديد مجموعة الأنشطة التي تسبب هذه الفجوات.

فإن الطريقة الفعالة لرسم خرائط الأنشطة لتحقيق ذلك هو في استخدام مجموعة من مخططات جانث وشبكات التبعية يتم تعريف العملية على أنها سلسلة من الأنشطة التي ترتبط ببعضها البعض لأداء هدف معين. على سبيل المثال ، عملية الشراء عبارة عن مجموعة من الأنشطة المتكاملة التي تشكل معاً وظيفة الشراء للمؤسسة. و يتم تعريف الأنشطة على أنها وحدة عمل واحدة يتم تنفيذها في العملية Singel Unit Of Work Performed In Process، لذلك الأنشطة تعد من مكونات العملية Salafations (1995, Pp.63-64).

٤-٢ ثلاث خطوات لاستخدام خرائط النشاط Three Steps To Using Activity

Maps

هناك ثلاث خطوات أساسية لاستخدام خرائط الأنشطة لتحديد تأثيرات الاختناقات والحد منها (Salafations ,1995, Pp.64-65) .:

- إعداد قائمة الأنشطة Prepper An Activity List. تتمثل الخطوة الأولى في سرد جميع الأنشطة في كل من العمليات الإنتاجية وغير الإنتاجية.
- اعداد مخطط جانث Prepper A Gantt Chart: وهو مخطط ثنائي الأبعاد يربط الوقت على المحور الأفقي بالنشاط على المحور الرأسي ويساعد في تحديد الفجوات بين الأنشطة .
- اعداد شبكة التبعية Prepper A Dependency Grid : وهو مخطط ثنائي الأبعاد يربط عمليات الموردين على المحور الرأسي بعمليات العملاء على المحور الأفقي بحيث يمثل المحور الرأسي بعد الدعم للأنشطة والمحور الأفقي يمثل بعد الاستهلاك ويساعد في تحديد الأنشطة التي تمثل نقطة اختناق .

٥- لخذ العلاقات التشابكية بين الموارد في الاعتبار Interrelationship**: Of Resource**

محاسبة التكاليف التقليدية تتجاهل العلاقات التشابكية بين الموارد وترتكز على استخدام الموارد بكامل طاقتها الامر الذي يعطى نظرة غير صحيحة عن المنشأة كما ان الادوات الرقابية التقليدية للمحاسبة الادارية مثل التكاليف المعيارية تتعامل مع الشركة كما لو كانت مجموعة من الاستثمارات المنفصلة والمستقلة بدلا من النظر لها على انها نظام واحد مصمم لكسب المال.

الا ان نظرية القيود تمثل تحدى للطرق التقليدية وترى ان المنشأة ماهي الا نظام معقد من الموارد التي يجب التنسيق بينها ، فنظرية القيود تتعامل مع النظام الإنتاجي كوحدة متكاملة مكونه من مجموعة من الانشطة المترابطة مع بعضها البعض من خلال سلسلة التجهيز ابتداء من المجهزين مرورا بالأقسام الانتاجية والخدمية وانتهاء بتوزيع السلع و الخدمات على المستهلكين لذلك تركز نظرية القيود على تدفق الانتاج خلال النظام لزيادة كل ما تولده العمليات الداخلية عن طريق تقليل نقاط الاختناق وهذا يبرز الحاجة الى اهمية ترتيب وجدولة تدفق الانتاج (Salafations ,1995,Pp.61)

و تنقسم الموارد من حيث نقاط الاختناقات الى ثلاثة موارد هي (فودة ،

٢٠٠٣، ص ٣٠٩) :

١- موارد تمثل نقاط اختناق نادرة Scarce Bottleneck Recourses

٢- موارد لا تمثل نقاط اختناق Non Bottleneck Resources

٣- موارد تمثل قيود على الطاقة Capacity Constraints Recourses

ان الموارد التي تمثل قيود على الطاقة هي موارد لا تمثل نقطة اختناق في الوقت الحالي ولكن اذا لم يتم ادارتها بدقه فقد تصبح نقطة اختناق فيما بعد حيث ان نقطة الاختناق تمثل دائما قيودا اما القيد فلا يمثل بالضرورة نقطة اختناق .

٦- تحقيق التحسين المستمر للعمليات التشغيلية Continuous Improvement :

تكمن أهمية التحسين المستمر في اتباعه خطط واساليب واضحة تعتمد على بيانات موثوقة ومعلومات معالجة وتشرك اصحاب القرار والمصالح في عمليات التغيير والتطوير الذي ينعكس ايجابا على الاداء وتحقيق الاهداف المرجوة سواء الانتاجية او الربحية ، وتهتم عمليات تحسين الاداء في ادراج احدث البرامج التدريبية وتستخدمها في تطوير قدرات الموظفين ومهاراتهم الامر الذي يساهم في ضمان لستمرارية العمل و الابتكارات والمواهب داخل الشركة والذي بالتالي يساعد في تحقيق التنافسية و الربحية العالية و احسن مستويات للأداء .

ويهدف التحسين المستمر الى التركيز على سرعة وجودة الاداء و الكفاءة العالية وتحقيق قيمة للعملاء و الاحتفاظ بهم وذلك حتى تصل الشركة الى مرحلة المنافسة السوقية وتحقيق الميزة التنافسية كما يهدف التحسين المستمر الى تمكين الشركة من ملاحقه كل ما هو جديد وحديث من ادوات ووسائل واستراتيجيات تنظيمية تخص الادارة والاداء التنظيمي ويسعى التحسين المستمر الى تطوير قدرات الشركات والمؤسسات في مواجهه التغيرات الطارئة و المشكلات والعقبات المستقبلية و التنبؤ بها وتوفير جميع وسائل الامان و الاحتياط لتجنبها الامر الذي يمكن الشركات و المنظمات من الاستمرار في التقدم و احراز النجاحات و التفوق على الشركات المنافسة كما يهدف تحسين الاداء الى مجاراة متطلبات الزبائن و توفيرها بأفضل جودة و اسرع وقت (Kovach, et al.,2011).

وهنا يجب الإشارة الى حقيقة مفادها انه لا يجب الاعتقاد بأن اي سياسة قد تتبناها المنشأة لحل قيد معين تصلح للتطبيق على قيد اخر، بمعنى انه لا توجد سياسة تصلح لكل القيود في كل الأوقات ويرجع ذلك الى التغيرات المستمرة في بيئة النشاط التي تعمل به المنشأة ، وهذا ما يتطلب حتمية التطوير والتحسين المستمر للسياسات التي تتبعها الشركة في حل القيود حتى لا تتحول الى قيود على النشاط .

٧- تعظيم الربحية في الأجل القصير والطويل Measuring Profitability In Short-Term & Long-Term

ويرى (Salafations, 1995, Pp.59) لانه يتمثل الهدف الاكثر اهمية لنظرية القيود في تقليل مستوى المخزون لان المخزون له اكبر تأثير على الربحية فالشركات الصناعية لا تحقق ارباح الا اذا كان :

المعدل الذي تحقق به المكاسب يتجاوز المعدل الذي تنفق به الاموال

$$\text{Rate Of Earning} > \text{Rate Of Spend}$$

وبالتالي يتم قياس الربحية عن طريق قسمة المعدل الذي تولد به الشركة الاموال على المعدل للذي يتم به الانفاق ، ونظرا لان الربحية تعتمد على عمل زمني يتعلق بدوران المخزون فان الربحية ترتبط عكسيا بمستويات المخزون، وبالتالي فان الربحية هي نسبة هامش المبيعات (عائد العمليات الداخلية) الى إجمالي المصروفات .

Rate Of Sales Margin (Throughput) To Total Expenses

اذا يتمثل الهدف العام لنظرية القيود و الاكثر شيوعا في العمل على زيادة الاموال حاضرا او مستقبلا حيث ان تحقيق اكثر ربحية يعنى هو السبب الاساسي لبقاء ونمو المنشآت الصناعية كما ان هدف تعظيم الارباح يعد هو الهدف الاساسي للمشروع في ظل النظرية الاقتصادية وفي نماذج المحاسبة الادارية وفي نظرية التمويل يكون هدف متخذي القرار هو اتخاذ قرارات بشأن تعظيم ربحية المنشآت الصناعية في الاجل القصير و الطويل .

٥. تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح

٥-١. افتراضات تحليل العلاقة بين (التكاليف - الحجم - الأرباح)

يستند النموذج المحاسبي لتحليل هذه العلاقة على افتراضات اساسية هي Basic

: Assumptions In Cost-Volume-Profit Analysis

- ١- دلالة التكاليف خطية في المدى الملائم Relevant Range فالنقلبات في حجم الإنتاج عادة تكون في حدود مدى انتاجي معين في الأجل القصير .
 - ٢- دالة الايراد خطية بثبات سعر بيع الوحدة Constant Sales Price .
 - ٣- كل التكاليف يمكن تبويبها فقط الى تكاليف متغيرة وتكاليف ثابتة.
 - ٤- التكاليف الثابتة تظل ثابتة في علاقتها بالتغير في حجم الانتاج بينما التكاليف المتغيرة تتغير بنفس نسبة التغير في حجم الانتاج .
 - ٥- تماثل حجم الانتاج وحجم المبيعات (بمعنى ان التغير في المخزون غير جوهري).
 - ٦- ثبات الانتاجية Productivity ومستوى الكفاءة Efficiency وأيضا ثبات مستوى الاسعار وانه لم تحدث تغيرات جوهرية في السياسات خلال الفترة المحاسبية .
 - ٧- ثبات نسبة تشكيلة المنتجات Constant Product-Mix او ان التحليل ينطبق على حالة انتاج منتج وحيد .
- هذا بخلاف الافتراض الخاص بان عملية التميز بين التكاليف الثابتة والمتغيرة يجب ان تتم في اطار فتره زمنية معينه (الهلباوى , ١٩٩٢ , ص ١١-١٢).

٥-٢. أوجه القصور في تحليل العلاقة بين (التكاليف - الحجم - الأرباح)

- تكشف مراجعة الباحثة لنموذج تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح) عن العديد من اوجه القصور في استخدام النموذج :
- ١- انه محدود بطبيعته في الأجل القصير حيث يمكننا تقسيم التكاليف الى تكاليف ثابتة ومتغيره فقط .
 - ٢- لانه يعتمد على العلاقات الخطية المباشرة بين الايرادات و التكاليف وبالتالي يتجاهل العوامل الاساسية.
 - ٣- ان النموذج يستخدم مسبب تكلفة واحد (Single Cost Driver)
 - ٤- انه لا يرصد جميع التغيرات التي تحدث في فتره ما مثل / تغيرات المخزون .

- ٥- نقطة الضعف الاساسية في تحليل العلاقة بين (التكاليف / الحجم / الارباح) التقليدي انه يفترض ان الطلب على المنتج معروف ومؤكد .
- ٦- سلوك التكلفة الدرجية Step Costs فعلى الرغم من إمكانية إجراء تحليل CVP فيها ، إلا أنه يصبح أكثر تعقيداً إلى حد ما حيث يتطلب تحليل CVP أن يحدد المدير نقطة التعادل لكل نطاق .
- ٧- افتراض ان الموارد متوفرة ولا يوجد بها ندرة .
- وقد استخلص Driscoll وآخرون {P.86, (2)} الحدود Limitations الاتية التي ترد على التحليل التقليدي للعلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح :

- ١- لانه تجاهل مرونة الطلب Demand Elasticity وإمكانية ان تكون دوال الايراد والتكاليف غير خطية .
- ٢- انه تجاهل القيود على الموارد المتاحة Resource Limitations .
- ٣- لانه لم يراعي ظروف عدم للتأكد Uncertainty حيث ان كل نماذج تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح كلنت نماذج يقينية حيث كانت تفترض المعرفة الكاملة او المؤكدة لهيكل الطلب
- ٤- وهيكل التكاليف(الهلباوى , ١٩٩٢ , ص ١٢-١٣) .

٦. دور ملامح بيئة نظرية القيود في تطوير نموذج تخطيط الربحية

تجادل نظرية القيود بأن هناك قيودا تؤثر على اداء المنشأة مما يترتب عليه عدم القدرة على ادارة المنشأة بفعالية بسبب هذه القيود ، ولا يمكن تحسين اداء المنشأة الا من خلال تحديد هذه القيود وادارتها وذلك لأغراض التطوير والتحسين المستمر للمنشأة ، وعلية يجب على المنشأة ان تأخذ في اعتبارها هذه القيود عند التخطيط للأرباح فالهدف الرئيسي للمنشأة من اجل البقاء هو جني الأرباح والقيود هي احد العقبات التي تواجهها المنشأة في عملية الوصول للهدف ، واذا تمت ادارة هذه القيود التي تؤثر على قرارات واهداف المنشأة بشكل جيد فإن الشركة سوف تحقق هدفها ، وبفضل الخطوات الخمس لنظرية القيود يمكننا تحديد وتحسين اهم القيود في المنشأة ، فهناك قيد ولحدا على الاقل يؤثر على اداء

العمليات داخل المنشأة هذا القيد يجب إدارته وذلك لتعظيم عائد العمليات للداخلية (Z.figen Antmen &Adem, 2019,p.266-267) وبالتالي كان علينا تقديم منظور جديد لتحليل CVP في ظل افتراضات فلسفة نظرية القيود TOC في حالات التصنيع الحديثة ومقارنتها مع تحليل CVP التقليدي .

٦-١. تعديل تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والارباح A Modification of The : Traditional CVP Analysis

في ضوء نظرية القيود تختلف العلاقات بين للتكلفة وللحجم Cost-Volume Relationships عن الفكر التقليدي للذي كان يعتمد على حجم المبيعات ، فنجد ان نظرية القيود تدفع بأن إيرادات النظام وتكلفته وارباحه وتدفعه النقدي تحده القيود المفروضة على النظام (Z.figen Antmen &Adem, 2019,p.266-267)، وعلية يتم استبدال المتغير التقليدي وهو حجم المبيعات Volume على المحور السيني بواسطة متغير يقيس مدى توفر العامل المحدود (العامل الذي يمثل ندرة نسبية) وهو القيد Constraint وبالتالي سيطلق على هذا النهج اسم تحليل CCP (التكلفة / القيد / الارباح) لتمييزه عن تحليل CVP التقليدي الذي لا يأخذ في اعتباره القيود المفروضة على الموارد ، كما سوف يتم ادخال مفهوم عائد العمليات للداخلية Throughput بدلا من فائض المساهمة وبالتالي لم يعد تحليل CVP التقليدي ملائم لحالات التصنيع الحديثة ويحتاج الى تطوير متضمنا دمج نظرية القيود حتى يتلاءم مع ملامح بيئة نظرية القيود ، كما يتمتع التحليل الجديد بميزة اضافية تتمثل في لانه يتعامل مع المنشآت متعددة المنتجات (Robert luther & Brian O'Donovan, 1995,p.17)

وبالتالي سيتم تحسين نموذج CVP من خلال إدخال:

- القيود المفروضة على توافر الموارد (Constraints) Limitations to the availability of the resources
- التغييرات في تشكيلة المنتجات ومعيار التفضيل بين البدائل المختلفة Changes in Product Mix
- التغييرات في الاستعدادات التشغيلية Changes in Operational Gearing .

- ادخال مفهوم عائد العمليات للداخلية Throughput/Unit بدلا من فائض المساهمة للوحدة .
 - التغيير الى مفهوم تكلفة المنتج في ضوء نظرية القيد Product Cost Under Theory of Constraint .
 - كما سوف يتم العرض بشكل أكثر فاعلية بمصطلحات نظرية القيود The exposition is most effectively done with the terminology of the theory of constraints
- لذلك عندما تجتمع نظرية القيود TOC مع تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح CVP فمن المتوقع ان تحاكي المنشآت موقفها في بيئة الأعمال شديدة المنافسة وتكشف عن مزيج منتجات أكثر ربحية ، وذلك لأن تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح يمكننا من تحديد مقدار ما يمكن إنتاجه لتحقيق الربح المستهدف مع الأخذ في الاعتبار التكاليف الثابتة والمتغيرة وبالتالي هو يعطي فكرة عما اذا كان بإمكان المنشأة الحصول على مكان لها في السوق ،ومن ناحية أخرى عندما يتم استخدام نظرية القيود جنبا الى جنب مع تحليل CVP فإن ذلك سيؤدي الى سيناريو أكثر واقعية من خلال دراسة اثر وجود نقاط اختناق Bottlenecks على المتغيرات الأساسية في تحليل CVP الأمر الذي يترتب عليه لخذ قيود النظام في الاعتبار بدلا من حجم المبيعات وذلك بهدف تعظيم عائد العمليات الداخلية Throughput بدلا من فائض المساهمة في التعبير عن الأرباح التي تحققها المنشأة في تحليل CVP وكذلك التكاليف الثابتة التي تحل محلها التكاليف التشغيلية Operating Costs والتكاليف المتغيرة التي تحل محلها تكلفة المواد الأولية .

٦-٢. تطبيق تحليل CCP لنظرية القيود Application OF CCP Analysis

: TO The Theory OF Constraints

ترى الباحثة انه في ضوء مفاهيم نظرية القيود سيسود مفهوم عائد العمليات الداخلية Throughput ويتم إعطاء الأولوية لعائد العمليات الداخلية ، ثم المخزون وأخيراً التكاليف التشغيلية وبالتالي سيتم استخدام عائد العمليات الداخلية والتكاليف التشغيلية بدلا من فائض المساهمة والتكاليف الثابتة على التوالي في الحديث عن المدخل الجديد ، و الهدف من ذلك

هو توضيح أن المعدل الذي يكسب به المصنع المال The rate at which the Factory earns money (معدل توليد الأموال في ضوء كل منتج Throughput/unit of time of bottleneck process) هو الذي يحدد الربحية وليس فائض المساهمة لكل منتج.

ويرى (Robert, 1998, p.17-18) القدرة على توليد عائد العمليات الداخلية مقيدة بوجود نقاط الاختناق فيكون الهدف إذن هو تعظيم عائد العمليات الداخلية لوقت نقطة الاختناق على اساس معدل توليد الأموال في ضوء كل منتج
maximize throughput per bottleneck hour or per unit of constrained resource

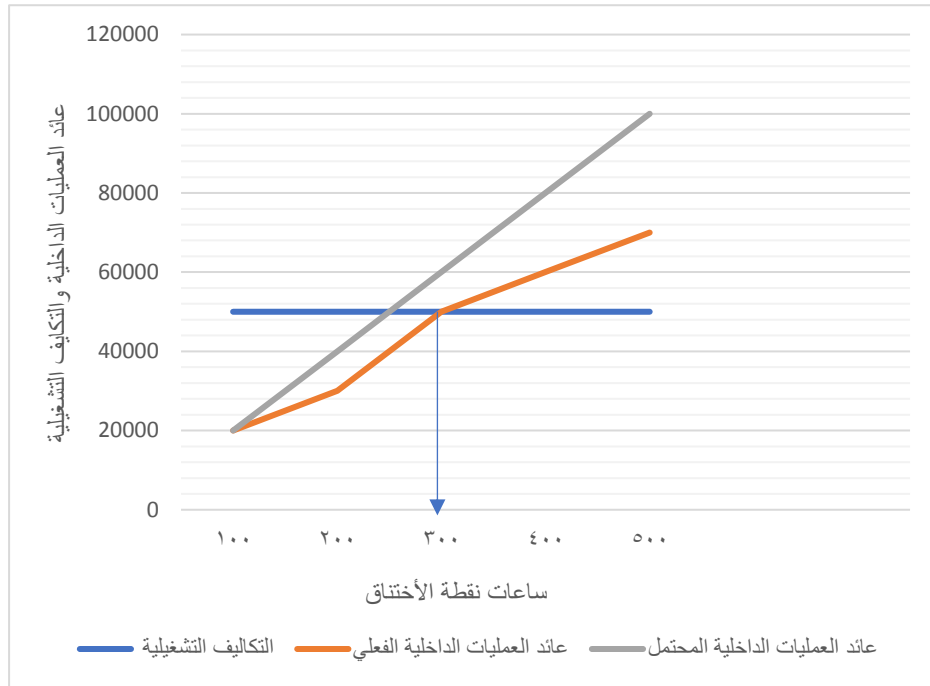
(أو بشكل عام ، لكل وحدة من الموارد المقيدة) باستخدام امكانيات المنشأة التي تم إنشاؤها بواسطة المصروفات التشغيلية وهناك ثلاثة عوامل تؤثر على مدى تحقيق هذا الهدف :

1. مدى توافر المورد المقيد. The availability of Constraining Resource. فعلى سبيل المثال يمكن أن يؤدي التوقف عن العمل بسبب عمليات الإعداد والتجهيز أو تعطل الماكينة عند نقطة الاختناق أو التوقف لأخذ فترات الراحة إلى إضاعة الوقت عند نقطة الاختناق. و يعد هذا الوقت ثميناً لأن التكلفة لكل ساعة عند نقطة الاختناق = إجمالي تكاليف التشغيل لفترة ما مقسومة على / ساعات الاختناق لتلك الفترة.

٢. الاستخدام غير الفعال لوقت نقطة الاختناق للنتائج عن معالجة المنتجات المعيبة. Ineffective use of the bottleneck time resulting from processing defective product ويمكن التغلب على ذلك عن طريق تطبيق مفاهيم الرقابة على الجودة Quality Control قبل نقطة الاختناق .

٣. مزيج المنتجات المصنعة والمباعة The Mix of Products Manufactured and Sold. فنظراً لأن توفر المورد المقيد يختلف من ساعة إلى أخرى، فإن إمكانية تعظيم المساهمة لكل وحدة من المورد المحدود (CULF) Contribution per Unit of Limiting Factor سوف تختلف، وبالتالي ستسعى الإدارة باستمرار لإيجاد تشكيلة الإنتاج الأمثل Optimal Product Mix وذلك بالنظر إلى مدى توافر موارد الإنتاج والطلب .

ويمكن توضيح هذه العوامل في الرسم البياني التالي لتحليل (التكلفة / القيد / الارباح)
cost-constraint-profit Analysis (CCP)Graph



ونلاحظ في الرسم البياني السابق ما يلي :

- فنلاحظ أنه تم رسم عائد العمليات الداخلية المحتمل Potential Throughput كخط مستقيم. Straight Line. لما عائد العمليات الداخلية الفعلي Actual Throughput جاء في شكل منحنى غير خطي مجمع متعدد المنتجات Non-Straight, Aggregate Multi product Curve ، وذلك لان في الممارسات العملية هناك مزيجاً مختلفاً من المنتجات ، ولكل منها عائد عمليات داخلية مختلفة ووقت نقطة اختناق مختلف غير منتج .Non-Productive Bottleneck time
- ان تقاطع تكاليف التشغيل وعائد العمليات الداخلية الفعلي عند (حوالي ٢٨٠ ساعة) شكلاً من أشكال التعادل (BEP) نقطة التعادل ، وعند هذه النقطة يصبح المورد المقيد مستخدماً بشكل كاف .

- يوضح الرسم البياني CCP ليس فقط عائد العمليات الداخلية اللازم لتغطية التكاليف التشغيلية ، في ظل المستوى الأمثل للظروف، ولكن أيضاً عدد ساعات نقطة الاختناق التي تم فيها تحقيق عائد العمليات الداخلية هذا بالفعل ، وحساسية الربح لعدم الكفاءة والتغيرات في ساعات نقطة الاختناق .

- يوضح الرسم البياني CCP أيضاً أفضل الطرق لاستخدام القيد أو (نقطة الاختناق) .

ومما سبق يمكننا الإجابة على السؤال التالي : ماهي الاسباب التي قد تؤدي الى الفشل في تحقيق نقطة التعادل وماهي اجراءات التغلب عليه في ضوء تحليل CCP ؟ :

يمكن توضيح اسباب الفشل في تحقيق نقطة التعادل والإجراءات التي يجب على إدارة الشركة مراعاتها ، للتغلب على هذا للفشل في فترة ما Luther (&O'Donovan, 1998, pp.19-20):

أولاً ، إذا كان لدى الشركة استخدام منخفض لموردها الذي يمثل نقطة اختناق The company had a low utilization of its bottleneck resource وهو الوقت ، وفي هذه الحالة الإجراء المتبع هو ان الإدارة سوف تحتاج إلى التحقيق في أسباب ذلك والذي يمكن ان يكون بسبب اوقات التوقف او عدم توفر المواد الخام أو الأجزاء عند نقطة الاختناق أو أوقات الإعداد و التجهيز المفرطة.

ثانياً ، إذا استهلكت كافة المنتجات وقتا اكثر لكل وحدة عند نقطة الاختناق مقارنة بالوقت المطلوب او المخطط له All products utilized more bottleneck time per unit than the target .

ويمكن أن تشمل أسباب ذلك المدخلات ذات الجودة الرديئة أو الموظفين غير المدربين أو الصيانة غير الجيدة لنقطة الاختناق وهذا بدوره يمكن أن يؤثر على استخدام المواد الخام مما يؤدي إلى تقليل مساهمة وحدات الإنتاج وبالتالي تقليل عائد العمليات الداخلية .

ثالثاً، عندما يكون مزيج عائد العمليات للداخلية ليس كما هو مخطط له. The throughput mix was not as planned وذلك قد يكون بسبب ان تقوم المنشأة بإنتاج وبيع نسبة كبيرة من منتج ما بالرغم من انه اقل عائد عمليات داخلية لكل ساعة عند نقطة الاختناق من المنتجات الأخرى .

وحتى تتمكن المنشأة من تغطية تكاليف التشغيل وتحقيق نقطة التعادل ، يجب عليها زيادة عائد العمليات الداخلية لكل ساعة عند نقطة الاختناق، وذلك اما عن طريق: (Luther & O'Donovan, 1998, p.19)

- تغيير تشكيلة المنتجات Altering the Product Mix .
- تغيير طرق اداء العمل Changing Work Practices .
- زيادة أسعار البيع Increasing Selling Prices .

٣-٦. تغير معيار المفاضلة في تحديد التشكيلة المثلى للإنتاج

- إذا بسند الهيكل المقترح على اجراء مقابلة بين تحليل التكاليف /الحجم/ الأرباح وبين نظرية القيود في اتخاذ قرار استخدام الموارد النادرة نسبيا كما يلي :

تعتمد نظرية القيود في تحديد نقطة الاختناق الأساسية Major bottleneck على المقارنة بين الوقت الازم لتلبية الطلب لكل عملية Time required to satisfy demand as to each process و الوقت المتاح لهذه العملية Available time as to each process ، فإذا كان الوقت الازم لتلبية الطلب للعملية اكبر من الوقت المتاح لها ففي هذه الحالة توجد نقطة اختناق اما اذا كان العكس فلا توجد نقطة اختناق .

وبالتالي نظرية القيود تركز بشكل اساسي على القيد الأكثر حاكمية او القيد الأساسي وتعتمد على الطلب في إيجاداه او تحديده ، وعلية لتحديد التشكيلة المثلى للإنتاج Optimal Product Mix في ضوء نظرية القيود انجد انها المنتجات التي لا تلقي بطلب متزايد على نقطة الأختناق الأساسية وبالتالي تحقق اعلى عائد عمليات داخلية عند وقت نقطة الاختناق وهو ما يعرف بمعدل توليد الأموال Throughput rate .

لذلك خلال عملية تخصيص او استخدام الموارد النادرة او المحدودة سنقوم بإنتاج المنتجات التي تحقق اعلى معدل عائد عمليات داخلية اولا وذلك بإعطائها الأولوية في الإنتاج واذا تبقى موارد اخرى تعطى للمنتج الذي يليه في معدل عائد العمليات للداخلية ، اذا معيار المفاضلة وتخصيص المورد النادر بين المنتجات في التشكيلة المثلى للإنتاج في ضوء نظرية القيود سيكون على اساس انها المنتجات التي تحقق اعلى معدل عائد عمليات

داخلية متولد من استخدام وحدة واحدة من وقت المورد المحدود Throughput / unit of time of bottleneck resource وبالتالي يترتب على ذلك تعظيم عائد التشكيلة المثلى للإنتاج بأكمها .

ويمكن توضيح ما سبق في الخطوات التالية لتحديد تشكيلة الإنتاج المثلى في ضوء نظرية القيود :

١- تحديد القيد الأساسي Major constraint من خلال المقارنة بين الوقت اللازم والوقت المتاح لتلبية الطلب لكل عملية .

٢- حساب معدل توليد الأموال عند نقطة الاختناق لكل منتج Throughput rate وذلك عن طريق حساب عائد العمليات الداخلية للوحدة Throughput / unit الذي يساوي سعر بيع الوحدة مطروحا منه تكلفة المواد والطاقة ثم قسمته على الوقت اللازم لإنتاج الوحدة عند نقطة الاختناق لكل منتج $\text{Time of bottleneck required /unit}$.

٣- نستخدم معيار التفضيل وهو معدل توليد الأموال Throughput rate في تحديد اولوية انتاج المنتجات وسيظل هناك طلب لن نستطيع إنتاجه ولا الوفاء به unmade Demand وذلك بسبب وجود نقطة اختناق واحدة على الأقل تحول دون تحقيق اهداف المنشأة .

وفي ضوء تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح واستبدال حجم المبيعات بالقيود، كانت هناك مشكلة وهي انه كان لابد من ايجاد بديل للطلب عند اتخاذ قرار استخدام الموارد النادرة لتحديد تشكيلة الإنتاج المثلى في ضوء CVP Analysis فهو يتعامل مع القيود كلها مجتمعة وليس قيد واحد فقط ، لذلك لتعويض نقص معلوم عن الطلب نجد ان كل مورد نادر يعامل معاملة القيد لنرى هل يساوي او اقل من الطاقة المتاحة من المورد النادر (less than or equal capacity) ثم نقوم بتحديد اقصى كمية يمكن انتاجها من كل منتج في ضوء كل مورد نادر، فهناك اكثر من مورد نادر نتعامل معهم في نفس الوقت و نبحت فيهم عن المورد الأشد ندرة ، ثم نختار الكمية التي تمثل (ادنى الأقصى) في ضوء القيود مجتمعة

وهي التي تقابل الطلب في نظرية القيود ، ويمكن توضيح ذلك من خلال الخطوات المنهجية للتعامل مع قرار استخدام الموارد النادرة في ضوء CVP Analysis كما يلي :

١- تحديد فائض المساهمة للوحدة من كل منتج Contribution margin / unit والذي يساوي سعر بيع الوحدة مطروحة منه كل التكاليف المتغيرة .

٢- تحديد فائض المساهمة للوحدة من كل مورد محدود في كل منتج Contribution margin / unit of limited resource ، عن طريق قسمة فائض المساهمة للوحدة المحسوب في الخطوة الأولى على احتياجات الوحدة من العنصر النادر والذي يعد معيار التفضيل بين المنتجات في التشكيلة المثلى للإنتاج في ضوء CVP ، ثم نقوم بعد ذلك بتحديد أولوية انتاج المنتجات عن طريق اعطاء ترتيب لكل منتج ، وتكون الأولوية للمنتجات التي تحقق اعلى فائض مساهمة للوحدة من العنصر النادر ، وفي مثل هذه الظروف، فإن مدخل فائض المساهمة Contribution Margin Approach يعتبر ضروري، حيث يمكن أن يفيد في اختيار مجالات استخدام الموارد النادرة التي تعظم فائض المساهمة المحقق من استخدام هذه الموارد النادرة. وفي إطار هذا الموقف، فإننا قد لا نختار المنتجات ذوات فائض المساهمة الأكبر. وقد يكون الأفضل اختيار منتجات ذوات فائض مساهمة أقل. فالمعيار ليس فائض المساهمة للوحدة من كل منتج، ولكن يجب أن يكون مرتبطاً بالموارد النادرة في المنشأة. ويصبح المعيار الواجب مراعاته في هذه الحالة هو فائض المساهمة المحقق من استخدام وحدة واحدة من المورد النادر في كل - استخدام من الاستخدامات البديلة. وبصورة عامة، فإنه لا يجب دائماً المفاضلة بين خطوط الإنتاج عند تخصيص الموارد على أساس فائض المساهمة للوحدة من كل منتج. ولكن يجب أن ننظر دائماً إلى فائض المساهمة الذي يمكن تحقيقه نتيجة استخدام الوحدة من كل مورد نادر نسبياً في كل منتج من المنتجات البديلة (الهلباوي ، النشار ، ص.٢٢٠، ٢٠١٩).

٣- تحديد أقصى كمية يمكن انتاجها من كل منتج في ضوء كل مورد نادر وذلك بافتراض ان الكمية المتاحة من المورد المحدود تخصص لإنتاج منتج واحد فقط ، ثم نختار (ادنى الأقصى)

لتكون أقصى كمية يمكن انتاجها من المنتج في ضوء الموارد المحدودة او النادرة مجتمعة وتحل محل الطلب في نظرية القيود .

٤- تخصيص الكمية لكل مورد نادر وفقا لترتيب المنتجات في الخطوة الثانية .

٥- تحديد اقصى فائض مساهمة يمكن تحقيقه من خلال المورد المحدود للمنشأة ككل وذلك في ضوء ترتيب الأولويات الخاصة بالمورد المحدود .

٦- وبناء على ما سبق عندما نختار اعلى فائض مساهمة محقق في ضوء كل مورد من الموارد المحدودة سيترتب على ذلك الوصول الى افضل تشكيلة للمنتجات Optima product Mix وذلك في ضل كل الموارد المحدودة مجتمعة Multiple limited resources .

٤-٦. دور الرفع التشغيلي في ضوء نظرية القيود Operating Leverage under Theory of Constraints

ان المقصود بالرفع التشغيلي هو زيادة في حجم الأرباح عن طريق زيادة الاعتماد على التكاليف الثابتة على حساب التكاليف المتغيرة ،حيث تركز الرافعة التشغيلية على التكاليف الثابتة ، فلو نجحت الشركة في زيادة تكاليفها الثابتة كأن تلجأ الى استخدام المزيد من الآلات واستطاعت بالمقابل ان تستغني عن عدد كبير من العمال الذي حلت محلهم الآلات (تكاليف متغيرة) فإنها بذلك تكون قد لجأت الى ما يعرف بالرفع التشغيلي وسوف تكون النتيجة انها استطاعت تحقيق ارباح اكبر او تتعرض في نفس الوقت الى خسائر اكبر عند نفس مستوى المبيعات مما كانت تحقق قبل لجوئها الى الرفع التشغيلي ،ويمكن تعريف الرفع التشغيلية بأنها الاستخدام المتاح للتكاليف الثابتة التشغيلية من اجل تعظيم تأثير التغيرات التي تحدث في المبيعات على الربح التشغيلي .

و يجادل Goldratt بأن المفهوم الكامل لتكلفة المنتج وربحية المنتج هي مفاهيم محاسبية التكاليف التي عفا عليها الزمن والتي كانت ذات صلة في بيئة العمل في أوائل القرن العشرين ولكنها الآن "تعترض طريق" قرارات الإدارة السليمة ففي ضوء المدخل التقليدي كان هيكل التكاليف للمنشأة يعتمد على نسبة كبيرة من التكاليف المتغيرة و نسبة قليلة من التكاليف الثابتة

ولكن مع التقدم التكنولوجي ونتيجة لاستخدام الآلات وقلة استخدام العمالة زادت التكاليف الثابتة و انخفضت التكاليف المتغيرة الأمر الذي ترتب عليه زيادة الرفع التشغيلي . ومن وجهة نظر Goldratt ، يجب تتبع تكاليف المواد المباشرة فقط بالمنتج ، اما جميع التكاليف الصناعية الأخرى وتكلفة الأجور المباشرة ثابتة ولا تتأثر بمستوى أو نوع المنتج للذي يتم إنتاجه وبالتالي في ضوء نظرية القيود زادت دائرة التكاليف الثابتة واقتصرت التكاليف المتغيرة على تكلفة المواد الخام والطاقة فقط الامر الذي سيترتب عليه تعظيم عائد العمليات للداخلية (وإجمالي الإيرادات) وبالتالي تعظيم الأرباح لأن فائض المساهمة سيكون مساوية تقريباً لإيرادات الوحدة، اذا من منظور نموذج التكلفة والحجم والأرباح CVP الأساسي تمثل وجهة نظر Goldratt لعملية الإنتاج نظاماً ذو رفع تشغيلي مرتفع للغاية و تكاليف ثابتة عالية وتقريباً لا توجد تكاليف متغيرة أو مباشرة للمنتج (Ralph B. Fritsch ,2012,P.86)

وبالتالي كان هناك جانب آخر يمكن توضيحه باستخدام تحليل CCP في بيئة نظرية القيود TOC وهو امكانية زيادة عائد العمليات الداخلية Throughput من خلال زيادة تكاليف التشغيل (التكاليف الثابتة) ، و يتدفق هذا من الخطوة الرابعة من الخطوات الخمس لجولدرات Goldratt وهي تحديد ما إذا كان من المستحسن ازالة القيد ؟ فبالأكد لا ينبغي تكبد تكاليف تشغيلية أخرى (تكاليف ثابتة fixed cost) ما لم ينتج عنها زيادة في عائد العمليات الداخلية (مساهمة contribution) وبالتالي يجب استرداد الزيادة في تكاليف التشغيل لإزالة القيود عن طريق زيادة عائد العمليات الداخلية ، ففي السابق ، كانت لزيادة الرافعة التشغيلية تقوم بزيادة التكاليف الثابتة للحصول على تخفيض في التكاليف المتغيرة ، ولكن في ضوء المدخل الجديد لتحليل العلاقة بين التكاليف والقيود والأرباح CCP Analysis تم توسيع المفهوم ليصبح هو زيادة التكاليف التشغيلية للحصول على زيادة في عائد العمليات للداخلية ، وكذلك يمكن تحقيق هذه الزيادة في عائد العمليات الداخلية عن طريق:

- زيادة مرونة عمليات التصنيع التي تسهل من تحسين تشكيلة المنتجات .
- تخفيف او ازالة القيود الذي يؤدي الى زيادة عائد العمليات الداخلية (على الرغم من أن هذا قد يؤدي إلى ظهور قيد آخر).

وبالرغم من ذلك فإن مستويات الرافعة التشغيلية المرتفعة تجعل المنشأة اكثر عرضة للخطر وتتفاقم المخاطر بشكل اكبر بسبب العوامل التي قد تؤدي الى تقلبات في عائد العمليات الداخلية مثل التقلبات في الأسواق ودورات حياة المنتج قصيرة الأجل (short product) life cycle لذلك دائما هناك حاجة إلى عائد عمليات داخلية مرتفع لاسترداد التكاليف التشغيلية المرتفعة. (Luther & O'Donovan, 1998, p.20)

٦-٥. محددات التطوير في تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والارباح CVP Analysis في ضوء بيئة نظرية القيود Theory of Constraints Environment :
وفيما يلي مقابلة بين تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والارباح CVP Analysis وتحليل العلاقة بين التكاليف والقيود والارباح CCP Analysis :

جدول (١)

مقارنة بين تحليل C.C.P وتحليل C.V.P

المعدل الذي يكسب المصنع به الاموال "معدل توليد الاموال" وهو اعلى معدل عائد العمليات الداخلية لكل منتج محقق من استخدام وحدة واحدة من المورد المحدود في كل استخدام من الاستخدامات البديلة . Throughput/ unit of time of Bottleneck process	هامش المساهمة للوحدة = سعر بيع الوحدة - التكلفة المتغيرة للوحدة contribution margin / unit	معيار المقاضاة بين المنتجات
عائد العمليات الداخلية ÷ صافي الربح	فانض المساهمة ÷ صافي الربح	الرافعة التشغيلية operating leverage

التكاليف والقيود والأرباح CCP Analysis	التكاليف والحجم والأرباح CVP Analysis	
- المورد الذي يمثل القيد أو المورد المحدود constraints - التكاليف التشغيلية operating costs - عائد العمليات الداخلية throughput .	- الحجم volume . - التكاليف (متغيرة - ثابتة) - إيرادات المبيعات	
تهدف إلى تعظيم عائد العمليات للداخلية للمنشأة .	الوصول إلى كمية المبيعات المطلوبة التي تحقق الربح المستهدف .	الهدف الأساسي
يستخدم الجزء المحاسبي في نظرية القيود وهو المحاسبية عن الإنتاج Throughput costing وللذي يتم فيه المقابلة بين عائد العمليات الداخلية throughput وتكلفة عائد العمليات الداخلية وهي المصاريف التشغيلية (الاجور والتكاليف الاضافية) والمخزون	يطبق في اطار نظام التكاليف على اساس وظيفي الذي يتطلب تخطيط الأرباح من خلال البدء بتخطيط الإيرادات والتي يتم فيها تحديد كمية /قيمة المبيعات المطلوبة لتحقيق رقم ربح مستهدف ثم تخطيط التكاليف والتي يتم فيها دراسة العلاقة التبادلية التعويضية Trade-off بين التكاليف الثابتة والتكاليف المتغيرة.	تخطيط الربحية profit planning
هي النقطة التي يصبح عندها القيد مستخدماً بشكل كافي وذلك عندما يتقاطع خط المصروفات التشغيلية مع عائد العمليات الداخلية الفعلي .	هي النقطة التي عندها تتساوى إجمالي الإيرادات مع إجمالي التكاليف "للمتغيرة" ،الثابتة " فلا تحقق المنشأة عندها ربح أو خسارة أي ان صافي الربح = صفر	نقطة التعادل Breck Even Point
هي التكلفة التي تحقق أعلى عائد عمليات داخلية فهي التكلفة التي لا تلقي بطلب مزيد على نقطة الاختناق الأساسية Major Bottleneck	هي التكلفة ذات فائض المساهمة الأكبر .	تسوية الإنتاج المثلى optimal product mix

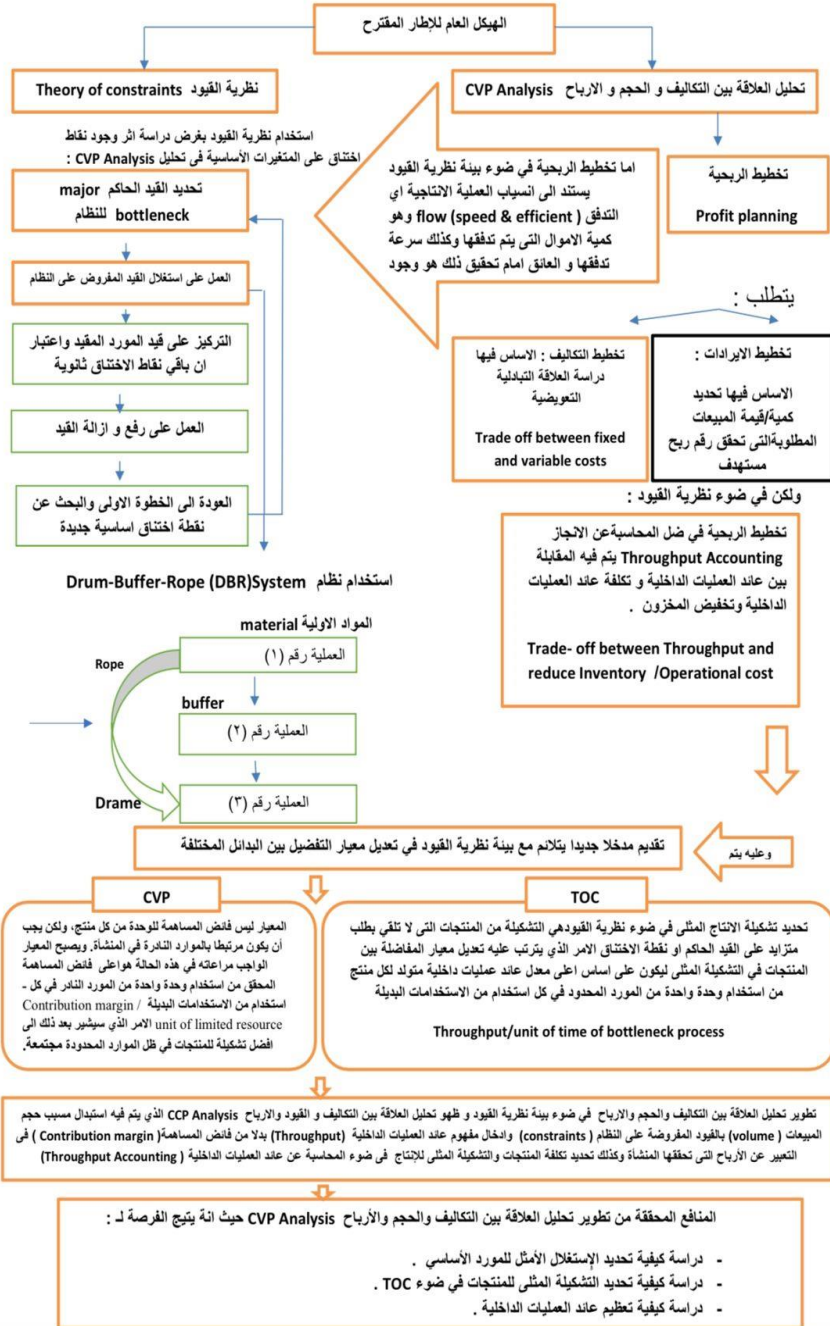
٦-٦. مزايا تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح في ظل بيئة نظرية القيود

ترى الباحثة انه يمكن تلخيص المنافع المرتقبة من استخدام نظرية القيود في مجال تطوير تحليل CVP الاساسي في النقاط التالية (Robert &brian ,1998,p.21) :

- استبدال المسبب الأساسي في تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح CVP وهو الحجم (Volume) بمسبب اكثر ملائمة لنظرية القيود TOC وهو القيد (constraint) مما يؤدي الى نهج اكثر واقية وملائمة للأغراض المحاسبية الإدارية ولكي يمكن لإدارة المنشأة أن تزيد من الإنتاج ومن ثم الأرباح المتولدة من النظام عليها أن تحدد أماكن الاختناقات والقيود بالنظام وتعتبر الجهود التي تبذل في أماكن بخلاف نقاط الاختناق ما هي إلا ضياع للوقت والمال حيث لن تحقق المنشأة من ورائها هدفها الرئيسي وهو الربح، لذلك يجب توجيه واهتمام إدارة المنشأة نحو القيود والاختناقات وجعلها بؤرة التركيز.

- ادخال مفهوم عائد العمليات الداخلية والعمل على تعظيمه لكل ساعة عند نقطة الاختناق باستخدام امكانيات الشركة المتعلقة بالتكاليف التشغيلية من خلال:
 - تقليل وقت التوقف الناتج عن عمليات الإعداد والأعطال وإيقاف فترات الراحة المجدولة وذلك يعني تخفيض وقت انتظار العميل Lead Time وتخفيض زمن دورة التشغيل Cycle Time والاستفادة بشكل أفضل من وقت نقطة الاختناق من خلال عدم معالجة المنتجات المعيبة.
 - تحسين الإنتاجية والجودة وذلك من خلال تحسين مزيج المنتجات المصنعة والمباعة.
 - تخفيض المخزون . (kee,1995)
- ومما سبق يمكن ان تستخلص الباحثة اهمية ادخال مفهوم عائد العمليات الداخلية لكل منتج بعد مراعاة قيود واختناقات النظام في تحليل CCP :
 - يساعد في استمرار عملية التحسين المستمر للأداء وترشيد القرارات التشغيلية .
 - زيادة فعالية المحاسبة الإدارية في تقييم الأداء واتخاذ القرارات .
 - التعرف على المحددات والمعوقات التي سوف تعوق انجاز ما هو مطلوب من اجل ان يتحقق اقصى عائد لوحدة نشاط مقيدة وبالتالي تعظيم ارباح المنشأة بصفة مستمرة .
 - يساعد الإدارة في الوصول الى قرارات تشكيلة منتجات افضل للوحدة الاقتصادية تمكنها من تحقيق الأرباح وذلك بسبب المعلومات التي يظهرها نظام تكاليف عائد العمليات للداخلية Throughput Costing للذي يبتعد عن التقدير الحكمي الذي يصيب طرق تخصيص التكاليف الإضافية .
- يهدف التحليل الجديد باستمرار إلى محاولة تقليل التكاليف التشغيلية (التكاليف الثابتة) من خلال جعل أكبر عدد ممكن من هذه التكاليف ، متغيرة بمرور الوقت.
- مراقبة النقطة التي يكون عندها عائد العمليات للداخلية كافياً لتغطية تكاليف التشغيل ومعدل تراكم الفائض.

- زيادة الرفع التشغيلي عن طريق زيادة التكاليف التشغيلية للحصول على زيادة في عائد العمليات للداخلية و يمكن أن تقلل الزيادة التكاليف التشغيلية (التكاليف الثابتة) من التكاليف المتغيرة ، وتزيد من مرونة عملية التصنيع وازالة القيود.
- تقليل المخاطر الناشئة عن الرافعة التشغيلية عن طريق إطالة دورة حياة المنتجات و يمكن تحقيق ذلك من خلال استراتيجيات التسعير ، وزيادة الجودة وتمايز المنتج ، وتقليل المهل الزمنية و اوقات الانتظار .
- إدراك أن الأعمال غير مستقرة بشكل متزايد وأن الافتراضات المتعلقة بالتكاليف والأسعار والقيود ستحتاج إلى إعادة فحصها باستمرار باستخدام تحليل CCP.
- تجنب تبسيط الأمور من خلال فصل المدى القصير عن المدى الطويل والنظر في كل منهما على حدة.
- ازالة القيود والتخلص منها في الأجل الطويل وذلك من خلال الخطوة الرابعة في الخطوات الخمس التي اشار اليها جولدرات Goldratt .
- الاستغلال الامثل و الكفاء لطاقه المورد المحدود .
- تخفيض تكلفه الوحدة المنتجة فعندما لا تعمل الاقسام داخل المنشأة بطاقتها الكلية فهذا يعني ان التكاليف للثابتة المرتبطة بهذه العمليات او الاقسام لم تستخدم بكفاءة وعندما تزيد الشركة عائد العمليات الداخلية كنتيجة لاستبعاد معظم القيود الجوهرية فان التكلفة الثابتة يمكن ان تنتشر على مدى حجم كبير من الانتاج ومن ثم فان التكلفة الثابتة لكل وحده من عائد العمليات الداخلية ستخف .
- تخصيص وقت الادارم بالطريقة التي تحقق عائد اعلى : من خلال التركيز على معظم القيود الجوهرية فان وقت الادارة سوف يتم تخصيصه لحل المشكلات التي تحدث والتي قد تكون متشابهة فمن المحتمل ان تحقق اثرا ايجابيا وجوهريا اكبر على الاقل في الاجل القصير .
- قد تكون نتائج هذه الدراسة البحثية مفيدة للشركات الصناعية بطريقة ما حيث يمكن استخدام النتائج لتحسين عملية التخطيط والرقابة واتخاذ القرارات .



شكل (٥) الإطار المقترح لتطوير نموذج تخطيط الربحية في ضوء بيئة نظرية القيود

٧. استخدام نموذج Multi Scoring Model الذي تم تطويره كطريقة لتحليل المشكلة البحثية

يمكن اختبار مدى إمكانية تطبيق هذا الإطار المقترح عند التعامل مع مشكلة قرارية معينة متعددة المعايير باستخدام نموذج القياس المرجح Scoring Model، ولكن عند مستوى أعلى متعدد الأهداف ويمكن إيضاح النموذج فيما يلي:

$$S_j = \sum_{i=1}^n W_i * R_{ij}$$

حيث إن:

S_j = الدرجة المحددة للبديل القراري (j).

W_i = وزن المعيار (i).

R_{ij} = ترتيب المعيار i في ظل البديل القراري j.

٧-١. التعريف بالمنشأة محل التطبيق : مصنع طنطا للزيوت والصابون

٧-١-١. رؤية المنشأة

يتمثل غرض الشركة في صناعة الزيوت والصابون والسمن النباتي والأعلاف و الجلسرين ومستحضرات التنظيف و زيت البوية ومرادفاتها ومشتقاتها اي كان نوعها و كذا انتاج الأحماض الدهنية و انتاج وتصنيع عبوات صفيح و كذا المواد الازمه لصناعتها و الاتجار بالجملة و التجزئة وكذا الاتجار في الخامات ومستلزمات الإنتاج التي لم تدرج بنظام الحصص و تصدير المنتجات التي تلقى رواجاً في السوق الخارجي و استيراد جميع مستلزمات الإنتاج اللازمة لتحقيق اغراضها .

٧-١-٢. سبب اختيار الباحثة لمصنع طنطا للزيوت والصابون

لقد وقع اختيار الباحثة على مصنع طنطا للزيوت والصابون وذلك لكون بيئة العمل به تتناسب مع طبيعة المشكلة البحثية وهو وجود نقطة اختناق أساسية تعوق تدفق العمليات في عملية عصر بذرة القطن لإنتاج زيت الطعام "زمزم" حيث أنه يعتبر زيت طعام يصرف على بطاقات التموين والطلب عليه مرتفع مقارنة بباقي المنتجات التي تقوم المنشأة بإنتاجها .

٧-٢. تطبيق النموذج المتعدد للقياس المرجح Multi Scoring Model

١- الخطوة الأولى : تحديد الأهداف الرئيسية للمشكلة القرارية وبدائل القرار:

المشكلة القرارية تتمثل في تحديد لمن تعطى اولوية انتاج منتجات عملية عصر بذرة القطن (عملية رقم ١) وذلك لتحقيق الهدف الأساسي الكلي للشركة المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود والهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزيا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية للشركة ، وبالتالي نحن نريد الوصول الى تشكيلة المنتجات التي تساهم في تحقيق الهدفين ، وعلية اعتبرت الباحثة ان المنتجات التي يتم انتاجها في العملية رقم ١ تمثل البدائل القرارية للنموذج وهي:

- البديل القراري الأول : زيت طعام محلي "زمزم"
- البديل القراري الثاني : مسلى نباتي السبع " عبوات صفيح معدنية كبيرة "
- البديل القراري الثالث :مسلى كهربانة "عبوات بلاستيكية - برطمان "
- البديل القراري الرابع : مسلى قشطاية " عبوات سهلة الفتح - easy open "
- البديل القراري الخامس:مسلى شورتينج " عبوات في اكياس مغلقة "

الخطوة الثانية : وضع قائمة بالمعايير ذات الصلة التي يجب مراعاتها لتقييم كل بديل قراري حيث تمثل هذه المعايير العمل الحاكم الذي يعتبره متخذ القرار ملائم للمقارنة بين البدائل المختلفة :

حيث ان $i =$ مؤشر للمعيار الذي سيتم المفاضلة من خلاله بين البدائل القرارية المختلفة. اشتقت الباحثة مجموعتان من المعايير، الأولى تقوم على المفاضلة بين البدائل القرارية المختلفة لتحديد اولوية انتاج المنتجات في عملية عصر بذرة القطن لتحقيق الهدف الكلي (الأول) المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحددة الزمن عند نقطة الاختناق وهي :

- ١- معدل عائد العمليات الداخلية Throughput Rate.

- ٢ -الميزة التنافسية Competitive advantage .

- ٣ - الحاجة الى شراء منتجات مكملة The need to buy complementary products .

كما اشتقت الباحثة مجموعة ثانية من المعايير تقوم على المفاضلة بين البدائل القرارية المختلفة لتحديد اولوية انتاج المنتجات في عملية عصر بذرة القطن لتحقيق الهدف (الثاني) المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسئولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية ، وهي :

- ٤ - المسئولية الاجتماعية Social Responsibility.

- ٥ - ولاء المستهلكين Customer loyalty

الخطوة الثالثة: تعيين وزن نسبي لكل معيار من المعايير في الخطوة السابقة والذي يصف او يعبر عن الأهمية النسبية للمعيار في تحقيق الهدف الرئيسي :

- حيث ان W_i = الوزن النسبي للمعيار i اي انه معدل تحقيق المعيار للهدف.
- استخدمت الباحثة مقياس ليكرت الخماسي Five -point scale لتعيين وزن نسبي لكل معيار (i) في مجموعة المعايير الأولى والثانية التي سيتم على اساسها المفاضلة بين البدائل القرارية المختلفة وذلك لتحديد اولوية انتاج منتجات عملية عصر بذرة القطن لتحقيق الهدف الكلي الأول والهدف الثاني .

الوزن النسبي weight	الأهمية Degree of importance
٥	مهم جدا
٤	مهم الى حد ما
٣	مهم بدرجة متوسطة
٢	غير هام الى حد ما
١	غير هام جدا

- اولا : مجموعة المعايير الأولى التي تقوم على المفاضلة بين البدائل القرارية المختلفة لتحديد اولوية انتاج المنتجات في عملية عصر بذرة القطن لتحقيق الهدف الكلي (الأول) المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق:

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
3	3	5	١
4	3	4	٢
5	4	5	٣
5	5	5	٤
4	4	4	٥
5	3	4	٦
3	5	5	٧
4	5	4	٨
5	4	4	٩
5	4	5	١٠
3	3	5	١١
4	3	5	١٢
2	5	4	١٣
3	4	5	١٤
5	3	5	١٥
2	4	5	١٦
3	5	5	١٧
4	5	4	١٨
4	4	5	١٩
3	3	5	٢٠
76	79	93	اجمالي الأوزان النسبية
3.8	3.95	4.65	المتوسط
.306	.319	.375	الوزن النسبي w_i

جدول (٢) الوزن النسبي لمعايير الهدف الأول

ثانيا : مجموعة المعايير الثانية التي تقوم على المفاضلة بين البدائل القرارية المختلفة لتحديد اولوية انتاج المنتجات في عملية عصر بذرة القطن لتحقيق الهدف (الثاني) المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسئولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية :

المعيار الخامس W_5	المعيار الرابع W_4	العينة / المعايير
3	5	١
3	4	٢
4	4	٣
3	5	٤
5	5	٥
4	3	٦
4	4	٧
3	5	٨
4	5	٩
5	4	١٠
3	4	١١
2	5	١٢
3	4	١٣
3	4	١٤
4	4	١٥
5	3	١٦
4	2	١٧
4	4	١٨
5	5	١٩
5	5	٢٠
76	84	اجمالي الأوزان النسبية
3.8	4.2	المتوسط
.475	.525	W_i الوزن النسبي

جدول (٣) الوزن النسبي لمعايير الهدف الثاني

الخطوة الرابعة : ايجاد معدل Rating (R) لمدى امكانية تحقيق او استيفاء كل بديل قراري (j) لكل معيار من المعايير المحددة الخمسة (i) ومدى مساهمة هذا البديل في تحقيق الهدف الرئيسي:

حيث ان : R_{ij} = هو معدل تحقيق البديل القراري (j) في ظل المعيار (i)

في ضوء ذلك يتم وضع ترتيب من الترتيبات التالية ليعبر عن مستوى الرضا لمدى تحقيق كل بديل قراري للمعايير المحددة السابقة كما يلي :

الترتيب	مستوى الرضا
٥	مرتفع جدا
٤	مرتفع
٣	متوسط
٢	منخفض
١	منخفض جدا

اولا : في ضوء مجموعة المعايير الأولى :

١- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الأول (زيت طعام محلي - زمزم) في ضوء مجموعة المعايير الاولى (معدل عائد العمليات الداخلية - الميزة التنافسية - الحاجه الى شراء منتجات مكملة) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الكلي المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود :

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
5	4	5	١
4	4	4	٢
4	4	5	٣
5	4	5	٤
4	5	4	٥
4	5	4	٦
5	5	5	٧
5	4	4	٨
5	5	4	٩
5	4	5	١٠
4	3	5	١١
4	3	5	١٢
4	3	4	١٣
5	3	4	١٤
4	4	4	١٥
5	4	5	١٦
3	5	4	١٧
4	5	4	١٨
3	5	4	١٩
4	3	5	٢٠
86	82	90	اجمالي الأوزان النسبية
4.3	4.1	4.5	المعدل R_{ij}

٢- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الثاني (مسلى نباتي السبع - عوات صفيح معدنية كبيرة) في ضوء مجموعة المعايير الاولى (معدل عائد العمليات الداخلية - الميزة التنافسية - الحاجه الى شراء منتجات مكمله) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الكلي المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات للداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود :

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
2	3	5	١
1	4	4	٢
2	4	5	٣
2	3	5	٤
2	3	5	٥
1	4	4	٦
1	3	4	٧
1	4	5	٨
2	3	3	٩
2	2	4	١٠
2	3	5	١١
1	4	5	١٢
1	2	4	١٣
1	4	4	١٤
2	3	5	١٥
3	2	4	١٦
2	3	4	١٧
3	4	3	١٨
3	3	3	١٩
2	2	5	٢٠
36	63	86	اجمالي الأوزان النسبية
1.8	3.15	4.35	R_{ij} المعدل

٣- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الثالث (مسلى كهربانة - عبوات بلاستيكية "برطمان") في ضوء مجموعة المعايير الاولى (معدل عائد العمليات للداخلية - الميزة التنافسية - الحاجه الى شراء منتجات مكملة) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الكلي المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات للداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود :

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
2	4	4	١
2	5	4	٢
2	4	5	٣
2	5	4	٤
1	4	3	٥
1	4	4	٦
2	4	5	٧
1	4	4	٨
2	5	4	٩
1	4	4	١٠
2	4	3	١١
1	4	4	١٢
3	4	5	١٣
2	4	4	١٤
2	4	3	١٥
2	4	4	١٦
1	4	4	١٧
1	4	5	١٨
1	4	5	١٩
2	3	4	٢٠
33	82	82	اجمالي الأوزان النسبية
1.65	4.1	4.1	المعدل R_{ij}

٤- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الرابع (مسلى قشطاية - عبوات سهلة الفتح easy open) في ضوء مجموعة المعايير الاولى (معدل عائد العمليات الداخلية - الميزة التنافسية - الحاجة الى شراء منتجات مكملة) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الكلي المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود:

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
2	3	4	١
1	3	5	٢
1	2	4	٣
1	2	4	٤
1	2	5	٥
2	2	5	٦
2	3	4	٧
2	3	4	٨
1	2	4	٩
1	3	5	١٠
2	3	4	١١
2	2	4	١٢
2	1	5	١٣
1	2	5	١٤
2	1	3	١٥
2	3	4	١٦
1	2	5	١٧
2	1	3	١٨
1	2	3	١٩
2	2	4	٢٠
31	44	84	اجمالي الأوزان النسبية
1.55	2.2	4.2	المعدل R_{ij}

٥- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الخامس (مسلى شورتينج - عبات في اكياس مغلقة) في ضوء مجموعة المعايير الاولى (معدل عائد العمليات الداخلية - الميزة التنافسية - الحاجة الى شراء منتجات مكملة) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الكلي المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق في ضوء بيئة نظرية القيود :

المعيار الثالث w_3	المعيار الثاني w_2	المعيار الأول w_1	العينة / المعايير
2	4	4	١
1	3	5	٢
2	4	5	٣
2	2	4	٤
2	2	4	٥
1	3	3	٦
1	3	3	٧
1	2	4	٨
2	1	4	٩
1	4	5	١٠
2	1	5	١١
1	4	4	١٢
2	3	3	١٣
2	2	4	١٤
1	2	5	١٥
1	2	5	١٦
2	3	4	١٧
1	1	3	١٨
1	4	3	١٩
2	1	4	٢٠
30	51	81	اجمالي الأوزان النسبية
1.5	2.55	4.05	المعدل R_{ij}

بملاحظة في الجداول السابقة :

١- معدل عائد العمليات للداخلية يحقق درجة رضا مرتفعة لتحقيق هدف تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية عند نقطة الاختناق في ضوء المنتجات الخمسة التي تنتجها عملية عصر بذرة القطن .

٢ الميزة التنافسية تحقق درجة رضا مرتفعة لتحقيق هدف تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية عند نقطة الاختناق في ضوء المنتج الأول (٤.١) وفي ضوء المنتج الثالث (٤.١) في حين تحقق درجة رضا متوسطة في ضوء المنتج الثاني (٣.١٥) ودرجة رضا منخفضة في ضوء المنتج الرابع (٢.٢) والمنتج الخامس (٢.٥٥).

٣- الحاجة الى شراء كميات مكملة للوفاء بالطلب يحقق درجة رضا مرتفعة جدا لتحقيق هدف تعظيم معدل عائد العمليات للداخلية عند نقطة الاختناق في ضوء المنتج الأول (٤.٣) في حين تحقق درجة رضا منخفضة جدا في ضوء المنتج الثاني (١.٨) والمنتج الثالث (١.٦٥) والمنتج الرابع (١.٥٥) والمنتج الخامس (١.٥).

ثانيا: في ضوء مجموعة المعايير الثانية :

١- حساب معدل لمدى امكانية انتاج **المنتج الأول (زيت طعام محلي - زرم)** في ضوء مجموعة المعايير الثانية (المسؤولية الاجتماعية - ولاء المستهلكين) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزبليا وعولئد اخرى مخفية متمثلة في الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية :

المعيار الخامس w_5	المعيار الرابع w_4	العينة / المعايير
4	5	١
5	4	٢
4	4	٣
4	5	٤
3	5	٥
5	5	٦
4	4	٧
5	4	٨
4	4	٩
4	5	١٠
5	5	١١
5	4	١٢
4	5	١٣
3	4	١٤
3	5	١٥
4	4	١٦
4	5	١٧
4	5	١٨
3	5	١٩
4	5	٢٠
81	92	اجمالي الأوزان النسبية
4.05	4.6	R_{ij} المعدل

٢- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الثاني (مسلى نباتي السبع - عبوات صفيح معدنية كبيرة) في ضوء مجموعة المعايير للثانية (المسؤولية الاجتماعية - ولاء المستهلكين) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية :

البيانات / المعايير	المعيار الرابع w_4	المعيار الخامس w_5
١	3	2
٢	2	3
٣	1	3
٤	2	3
٥	1	2
٦	2	3
٧	3	2
٨	2	2
٩	1	3
١٠	2	3
١١	2	3
١٢	2	2
١٣	1	2
١٤	1	3
١٥	1	3
١٦	2	3
١٧	2	3
١٨	1	3
١٩	2	2
٢٠	2	2
اجمالي الأوزان النسبية	35	52
معدل R_{ij}	1.75	2.6

٣- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الثالث (مسلى كهربانة - عبوات بلاستيكية "يرطمان") في ضوء مجموعة المعايير الثانية (المسؤولية الاجتماعية - ولاء المستهلكين) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية :

المتغير الخامس W_5	المتغير الرابع W_4	العينة / المتغيرات
4	2	١
3	1	٢
3	2	٣
4	2	٤
4	1	٥
4	1	٦
3	2	٧
3	1	٨
4	2	٩
3	1	١٠
3	2	١١
4	2	١٢
3	2	١٣
5	1	١٤
4	1	١٥
5	1	١٦
4	2	١٧
3	1	١٨
4	1	١٩
4	1	٢٠
74	29	اجمالي الأوزان النسبية
3.7	1.45	R_{ij} المعدل

٤- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الرابع (مسلى قشطابة - عبوات سهلة الفتح **Easy open**) في ضوء مجموعة المعايير الثانية (المسؤولية الاجتماعية - ولاء المستهلكين) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية :

المعيار الخامس w_5	المعيار الرابع w_4	العينة / المعايير
2	1	١
2	1	٢
3	1	٣
2	1	٤
2	2	٥
3	2	٦
3	2	٧
2	2	٨
2	1	٩
3	2	١٠
3	2	١١
2	2	١٢
3	2	١٣
2	2	١٤
3	1	١٥
2	1	١٦
2	1	١٧
3	1	١٨
3	1	١٩
2	2	٢٠
49	30	اجمالي الأوزان النسبية
2.45	1.5	R_{ij} المعدل

٥- حساب معدل لمدى امكانية انتاج المنتج الخامس (مسلى شورتينج - اكياس بلاستيكية مغلفة) في ضوء مجموعة المعايير الثانية (المسؤولية الاجتماعية - ولاء المستهلكين) التي تم اشتقاقها لتحقيق الهدف الثاني المتمثل في تحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية :

البيانات / العينة / المعايير	المعيار الرابع W_4	المعيار الخامس W_5
١	2	3
٢	1	4
٣	2	4
٤	2	3
٥	1	2
٦	2	2
٧	1	4
٨	2	3
٩	2	2
١٠	2	4
١١	1	4
١٢	2	3
١٣	2	2
١٤	2	1
١٥	1	2
١٦	1	1
١٧	1	4
١٨	2	3
١٩	2	3
٢٠	2	3
اجمالي الأوزان النسبية	33	57
R_{ij} المعدل	1.65	2.85

بلاحظ في الجداول السابقة :

١-المسؤولية الاجتماعية تحقق درجة رضا مرتفعة جدا لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية وذلك في المنتج الأول (٤.٦) في حين انها تحقق درجة رضا منخفضة في ضوء المنتج الثاني (١.٧٥) والمنتج الثالث (١.٤٥) والمنتج الرابع (١.٥) والمنتج الخامس (١.٦٥).

٢- ولاء المستهلكين يحقق درجة رضا مرتفعة جدا لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية وذلك في المنتج الأول (٤.٠٥) في حين انها تحقق درجة رضا متوسطة في ضوء المنتج الثالث (٣.٧) ودرجة رضا منخفضة في ضوء المنتج الثاني (٢.٦) والمنتج الرابع (٢.٤٥) والمنتج الخامس (٢.٨٥).

الخطوة الخامسة : حساب الدرجة الكلية (S) لكل بديل قراري (j) والذي يوضح مدى مساهمة هذا البديل في تحقيق الهدف الرئيسي وذلك من خلال حاصل ضرب الوزن النسبي لكل معابر (W_i) والمحسوب في الخطوة الثالثة في نسبة مساهمة كل بديل في تحقيق هذا المعيار (R_{ij}) :

أولاً : حساب الدرجة الكلية لكل بديل قراري في ضوء معايير المجموعة الأولى :

جدول (٤) الدرجة الكلية لكل بديل قراري في ضوء معايير المجموعة الأولى

البدائل القرارية										%	W _i المعيار
المنتج الأول (زيت طعام محلي زمزم)		المنتج الثاني (مسلى نباتي السبع - عبوات صفيح معدنية كبيرة)		المنتج الثالث (مسلى كهرمان - عبوات بلاستيكية برطمان)		المنتج الرابع (مسلى كشطية - عبوات سهلة الفتح easy open)		المنتج الخامس (مسلى شورينج - عبوات في كياس مغلقة)			
Score	Rating	Score	Rating	Score	Rating	Score	Rating	Score	Rating		
w_1R_{15}	R_{15}	w_1R_{14}	R_{14}	w_1R_{13}	R_{13}	w_1R_{12}	R_{12}	w_1R_{11}	R_{11}		
1.51875	4.05	1.575	4.2	1.5375	4.1	1.63125	4.35	1.6875	4.5	37.5%	١- معدل عائد العمليات الداخلية
81345	2.55	.7018	2.2	1.3079	4.1	1.00485	3.15	1.3079	4.1	31.9%	٢- الميزة التنافسية
.459	1.5	.4743	1.55	.5049	1.65	.5508	1.8	1.3158	4.3	30.6%	٣- الحاجة الى شراء كميات مكتملة للوقاف بالطلب
2.7912		2.7511		3.3503		3.1869		4.3022			$S_j = \sum_{i=1}^m w_i R_{ij}$

• نتائج التحليل الإحصائي باستخدام نموذج Scoring Model من الجدول

السابق يتضح :

- البديل القراري الأول : زيت الطعام المحلي "زمزم" صاحب الترتيب الأول حيث حصل على درجة كلية ٤.٣٠٢٢ درجة في تحقيق الهدف الكلي الأول المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق .
- البديل القراري الثاني : مسلى نباتي السبع "عبوات صفيح معدنية كبيرة" صاحب الترتيب الثالث حيث حصل على درجة كلية ٣.١٨٦٩ درجة في تحقيق الهدف الكلي الأول المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق .

- البديل القراري الثالث : مسلى كهربانة "عبوات بلاستيكية -برطمان" صاحب الترتيب الثاني حيث حصل على درجة كلية ٣.٣٥٠٣ درجة في تحقيق الهدف الكلي الأول المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق .
 - البديل القراري الرابع : مسلى قشطاية "عبوات سهلة الفتح - easy open" صاحب الترتيب الخامس حيث حصل على درجة كلية ٢.٧٥١٢ درجة في تحقيق الهدف الكلي الأول المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق .
 - البديل القراري الخامس : مسلى شورتينج "عبوات في اكياس مغلقة" صاحب الترتيب الرابع حيث حصل على درجة كلية ٢.٧٩١٢ درجة في تحقيق الهدف الكلي الأول المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق .
- ومما سبق تستنتج الباحثة ان لتحقيق الهدف الكلي الأول وهو تعظيم معدل عائد العمليات للداخلية لوحدة الزمن عند نقطة الاختناق يتوجب على متخذ القرار عند المفاضلة لإعطاء اولوية لإنتاج احدى منتجات عملية عصر بذرة القطن ان يختار انتاج المنتج الأول وهو زيت الطعام المحلي "زمزم".

ثانيا : حساب الدرجة الكلية لكل بديل قراري في ضوء معايير المجموعة الثانية :

جدول (٥) الدرجة الكلية لكل بديل قراري في ضوء معايير المجموعة الثانية

البدائل القرارية										%	المعيار W_i
المنتج الأول (زيت طعام محلي زمزم)		المنتج الثاني (مسلى نباتي السبع - عبوات صفيح معدنية كبيرة)		المنتج الثالث (مسلى) كهرمانه - عبوات بلاستيكية برطمان		المنتج الرابع (مسلى) قسطية - عبوات سهلة الفتح (easy open)		المنتج الخامس (مسلى) شورتينج - عبوات في الكياس متفكة			
Score $w_i R_{i1}$	Rating R_{i1}	Score $w_i R_{i2}$	Rating R_{i2}	Score $w_i R_{i3}$	Rating R_{i3}	Score $w_i R_{i4}$	Rating R_{i4}	Score $w_i R_{i5}$	Rating R_{i5}		
2.415	4.6	9.1875	1.75	.76125	1.45	.7875	1.5	.86625	1.65		
1.92375	4.05	1.235	2.6	1.7575	3.7	1.16375	2.45	1.35375	2.85		
4.33875		2.15375		2.51875		1.95125		2.22			
										52.5%	٤ - المسؤولية الاجتماعية
										47.5%	٥ - ولاء المستهلكين
											$S_j = \sum_{i=1}^m w_i R_{ij}$

• نتائج التحليل الإحصائي باستخدام نموذج Scoring Model من الجدول

السابق يتضح :

- البديل القراري الأول : زيت الطعام المحلي "زمزم" صاحب الترتيب الأول حيث حصل على درجة كلية ٤.٣٣٨٧٥ درجة في تحقيق الهدف الثاني المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية .
- البديل القراري الثاني : مسلى نباتي السبع "عبوات صفيح معدنية كبيرة" صاحب الترتيب الرابع حيث حصل على درجة كلية ٢.١٥٣٧٥ درجة في تحقيق الهدف الثاني المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية .
- البديل القراري الثالث : مسلى كهرمانه "عبوات بلاستيكية برطمان" صاحب الترتيب الثاني حيث حصل على درجة كلية ٢.٥١٨٧٥ درجة في تحقيق الهدف الثاني المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسؤولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية .

- البديل القراري الرابع : مسلى قشطاية "عبوات سهلة الفتح – easy open" صاحب الترتيب الخامس حيث حصل على درجة كلية ١.٩٥١٢٥ درجة في تحقيق الهدف الثاني المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسئولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية.
- البديل القراري الخامس : مسلى شورتينج "عبوات في اكياس مغلقة" صاحب الترتيب الثالث حيث حصل على درجة كلية ٢.٢٢ درجة في تحقيق الهدف الثاني المتمثل في تعظيم الوفاء بالمسئولية الاجتماعية للشركة لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية .

ومما سبق تستنتج الباحثة ان لتحقيق مزايا وعوائد اخرى مخفية متمثلة في الهدف الثاني وهو تعظيم وفاء شركة طنطا للزيوت والصابون بالمسؤولية الاجتماعية يتوجب على متخذ القرار عند المفاضلة لإعطاء اولوية لإنتاج احدى منتجات عملية عصر بذرة القطن ان يختار ايضا انتاج المنتج الأول وهو زيت الطعام المحلي "زرمم"، اذا يتضح لمتخذ القرار عند المفاضلة لإعطاء اولوية لإنتاج لحدى منتجات عملية عصر بذرة القطن سيفضل انتاج المنتج الأول: زيت الطعام المحلي "زرمم" حيث انه يحقق الهدفان مجتمعان في ضوء بيئة نظرية القيود.

٨. النتائج والتوصيات

٨-١. النتائج

١- تم استبدال المتغير التقليدي وهو حجم المبيعات Volume على المحور السيني بواسطة متغير يقيس مدى توفر العامل المحدود (العامل الذي يمثل ندرة نسبية) وهو القيد Constraint وبالتالي سيطلق على هذا النهج اسم تحليل CCP (التكلفة / القيد / الارباح) لتمييزه عن تحليل CVP التقليدي الذي لا يأخذ في اعتباره القيود المفروضة على الموارد.

- ٢- ادخال مفهوم عائد العمليات الداخلية Throughput بدلا من فائض المساهمة.
- ٣- التحول الى مفهوم تكلفة المنتج في ضوء نظرية القيد Product Cost Under .Theory of Constraint
- ٤- التغييرات في تشكيلة المنتجات ومعيار التفضيل بين البدائل المختلفة Changes in Product Mix .
- ٥- العرض بشكل أكثر فاعلية بمصطلحات نظرية القيود The exposition is most effectively
- ٦- ان البديل القراري الأول (زيت طعام زمزم) قد حصل على الترتيب الأول في ضوء الهدفين مجتمعين بحيث حصل على (٤.٣٠٢٢) في ضوء الهدف الأول و (٤.٣٣٨٧٥) في ضوء الهدف الثاني وهذا يعني امكانية الاعتماد على هذا البديل في تحقيق هدف نظرية القيود المتمثل في تعظيم معدل عائد العمليات الداخلية لتحقيق اهداف التحسين المستمر وبذلك نكون قد تحققنا من امكانية تطبيق الإطار المقترح في الرسالة لحل المشكلات القرارية ذات المعايير المتعددة التي قد تواجه مصنع طنطا-للزيوت والصابون .
- ٧- ان المعلومات التي يوفرها النموذج الجديد لتحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح تساعد في اتخاذ القرارات الإستراتيجية المناسبة التي تساهم في تعظيم ثروة المنشأة .

٢-٨ . التوصيات

يعتبر تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح من اكثر الأساليب المهمة من بين الأدوات التحليلية المتاحة للمحاسبة الإدارية والمستخدمه من قبل الإدارة ، حيث انه اداة تخطيطية مهمة تسمح للإدارة بتخطيط الأرباح عن طريق فحص واختبار العوامل المؤثرة

على الأرباح كنتيجة للتغيرات التي تحدث في حجم الإنتاج Volume ، لذلك يمكن تطوير وتوسيع مدى التحليل التقليدي وذلك من خلال نماذج معدلة ومكملة للنموذج الأساسي وذلك بهدف تقليل أوجه القصور الموجودة فيه .

وترى الباحثة انه هناك حاجة ملحة لإجراء العديد من الأبحاث في مجال تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح حيث ان الافتراضات التي يقوم عليها هذا التحليل ، هي التي تمثل الفجوة البحثية التي يمكن من خلالها اجراء بحوث مستقبلية ويمكن توضيح بعض منها :

- ١- تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح عن طريق ادخال المنطق الضبابي الغامض الذي كان نتيجة لجائحة كورونا .
- ٢- محاولة تطبيق تحليل العلاقة بين التكلفة والحجم والأرباح على المنظمات غير الهادفة للربح.
- ٣- ضرورة العمل على توسيع مفهوم النموذج التقليدي بنماذج معدلة تتسم بالموضوعية من خلال استخدام معادلات رياضية معدلة تأخذ في حسابها جميع العوامل التي قد تؤثر في اتخاذ القرارات السليمة .
- ٤- توعية المديرين الماليين في المنشآت بالمنافع التي تترتب على استخدام تحليل العلاقة بين التكاليف والحجم والأرباح المعدل ومالة من انعكاسات ايجابية على اداء المنشأة .

٩. المراجع

أولا : المراجع العربية

الدوريات والمقالات الأكاديمية

- الهلباوي ، سعيد محمود .(١٩٩٢) . " تطوير تحليل العلاقة بين التكاليف و الحجم و الارباح : نموذج مقترح " ، المجلة العلمية للتجارة و التمويل ، كلية التجارة - جامعة طنطا ، الملحق الثاني .
- فودة ، شوقي السيد . (٢٠٠٣) . "مفهوم سلسلة القيود كأداة لبناء اطار متكامل بين مدخل نظرية القيود و تكاليف دورة حياة المنتج لتعظيم الارباح في الشركات الصناعية : دراسة نظرية و تطبيقه " ، المجلة المصرية للدراسات التجارية ، مجلد ٧ ، عدد ٣ ، ص. ٢٩٣-٢٦٧ .

الكتب

- الهامي ، محمد عادل .(١٩٧٥) . "اساليب المحاسبة الإدارية " ، طنطا ، بدون نشر
- الهلباوي ، سعيد محمود مصطفى و النشار ، تهاني محمود عبده . (٢٠١٩) . "المحاسبة الإدارية المتقدمة (مدخل إدارة التكلفة) " ، جامعة طنطا - كلية التجارة ، الطبعة السابعة
- الهلباوي، سعيد محمود مصطفى والنشار، تهاني محمود عبده .(٢٠٢٠) . "المحاسبة الإدارية المتقدمة (مدخل إدارة التكلفة)"، جامعة طنطا - كلية التجارة، الطبعة الثامنة.

- Antmen , Z. Erik, A. (2019). “ Evaluation Of The Theory Of Constraints Concept With The Break- Even- Point Analysis And It’s Application “ , **Journal Of Yasar University** , Vol.14 , No.55 , PP. 266-276
- Burch , John . G. (1944).” Cost And Management Accounting A Modern Approach”, **West Publishing Company** , PP. 695-701
- J.V. Kovach1, E.A. Cudney, C.C. Elrod .(2011).” The Use of Continuous Improvement Techniques: A Survey-based Study of Current Practices” , **International Journal of Engineering, Science and Technology**, Vol. 3, No. 7, pp. 89-100
- Kee , R. (1995) . “ Integration Activity – Based Costing With The Theory Of Constraints To Enhance Production – Related Decision - Making” , **Accounting Horizons** , Dec , Vol.09 , No.04 , PP.48-61 .
- Luther , R . , & O` Donvan , B . (1998) .” Cost – Value Profit Analysis And The Theory Of Constraints” , **Journal Of Cost Management**, PP. 16-21 .
- Muliati , A. Rahim , S. (2020). “Integration Of Cost Volume Profit And Activity Based Costing In Obtaining Cost Accuracy For Decision Making” ,**Journal Rak (Riset Akuntansi Keuangan)** ,Vol. 5 No. 2 , PP . 109-119
- Nworie , G . Okafor , T.Lgwebuike , C. Imocent , O. (2023) .” Utilizing Cost-Volume Profit Analysis For Informal Decision Making

In Small Business Management” , **Central Asian Journal Of Innovations On Tourism Management And Finance** , Vol.04 , Issue.02 , PP. 102-115 .

- Ralph B. Fritsch . (2012).” Activity – Based Costing And The Theory Of Constraints : Using Time Horizons To Resolve Two Alternative Concepts Of Product Cost “ , **Journal Of Applied Business Research** , Vol.14 , No.1 , PP.83-90

- Richard A.Reid. (2007) .” Applying The TOC Five-Step Focusing Process In The Service Sector : A Banking Subsystem” , **Managing Services Quality** , Vol.17 , No.02 , PP.209-234 .

- Robert C. Kee, Schmidt, C. (2000). “A Comparative Analysis Of Utilizing Activity-Based Costing And The Theory Of Constraints For Making Product-Mix Decisions “ , **International Journal Production Economics** , Vol .63, PP.1-17

- Salafations , C. (1995) .” Integration The Theory Of Constraints And Activity – Based Costing” , **Journal Of Cost Management** , Vol.09 , No.03 , PP. 58-67 .

- Suraji , R. Sastrodiharjo , I.(2022).” Implementation Of Theory Of Constraints To Improve Firm' Competitive Advantage: A Case Study In The Industrial Area Of Bekasi, West Java Indonesia” , **International Journal Of Social Sciences And Humanities Invention** , Vol.9, No.1 , PP.6767-6778

- Tarte , N. Suryawanshi , Y. Batule , R. (2023).” Implementation Of Theory Of Constraints For Cost Reduction In Manufacturing Industries: A Case Study” , **The Online Journal Of Distance Education And E-Learning** , Vol.11 , Issue .2 , PP. 2329-2336

الكتب

- Drury , Colin . (2000) .” **Management And Cost Accounting**”, (5th Edition) , South Western Engage Learning Co. , London , UK .
- Goldratt , E.M. & Cox , J .(1988). “**The Goal** “,The Race North River Press , New York .
- Horngen , Dater ,C. Rajan , S. & Madhav ,V . (2014).” **Cost Accounting** “ , (14th Edion) , Pearson Education Limited
- Marten , James , R.(2004).” **Accounting Concepts Techniques And Controversial Issues**” , Mc Graw Hill